



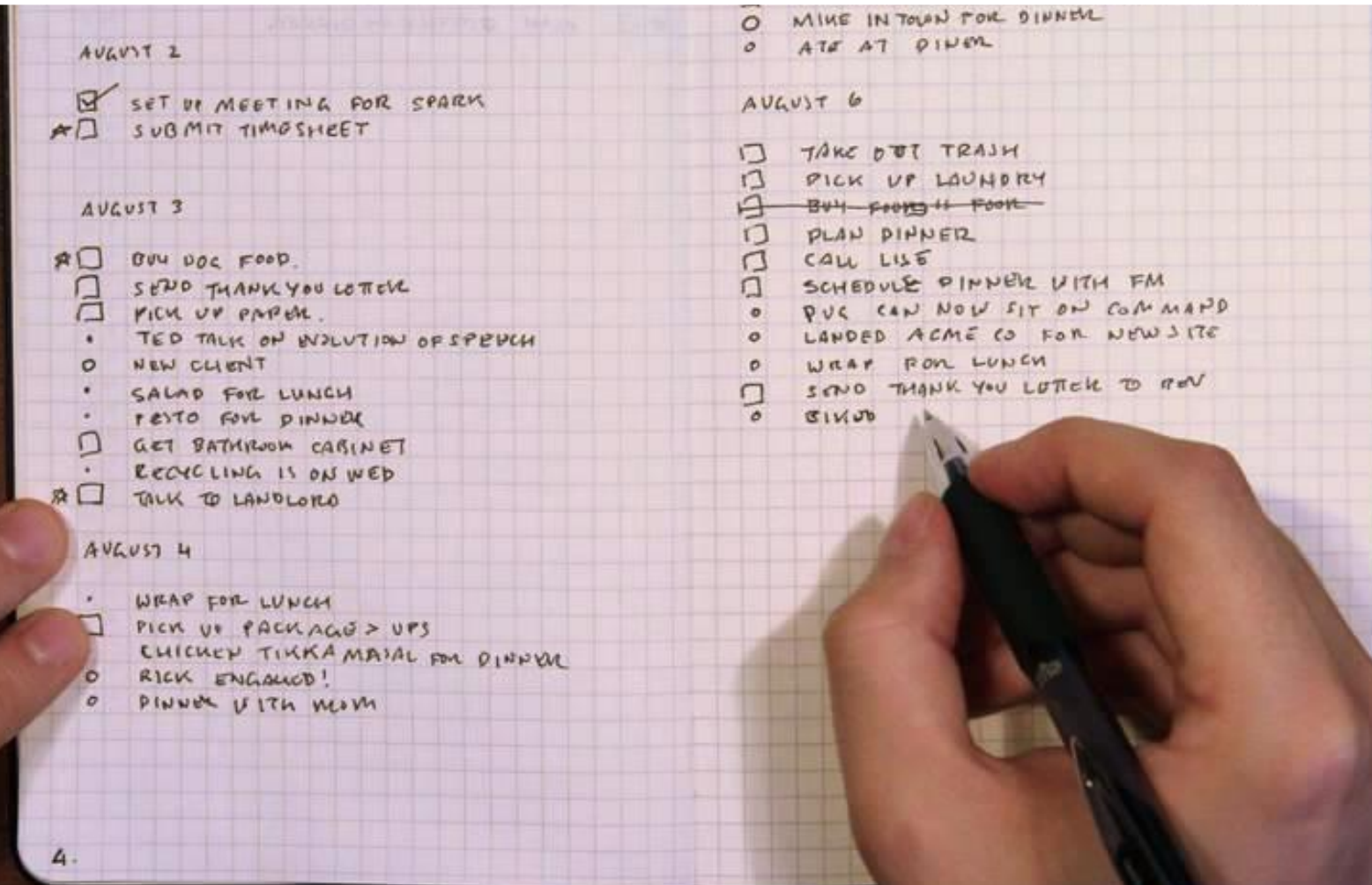
Metas y plan de acción
Metas e plano de ação

PLAN / *PLANO*



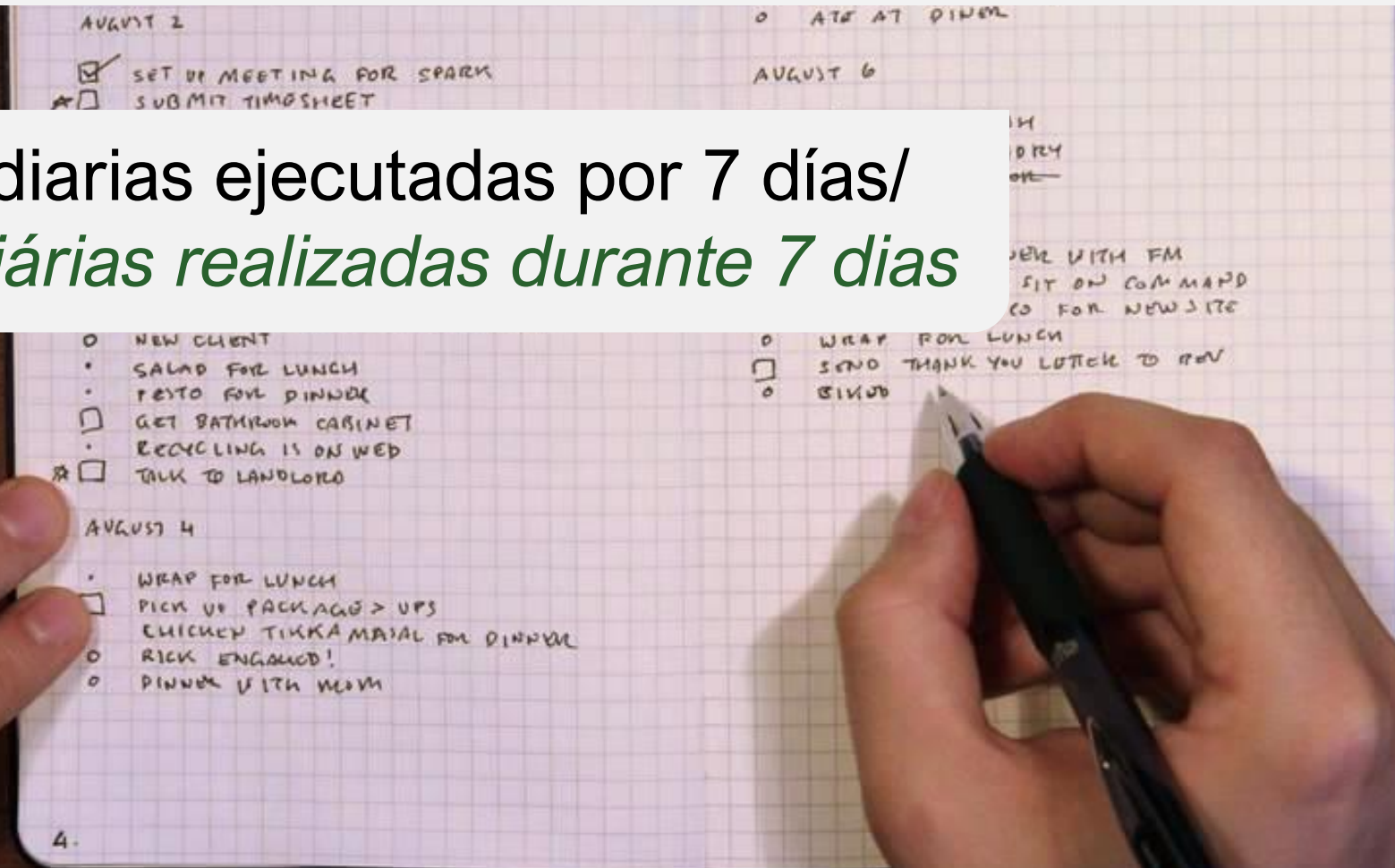
Define tus objetivos con claridad y Lleva “CONTROLADORES” /
Defina seus objetivos com clareza e Transporte aos “CONTROLADORES”

Define tu plan semanal de trabajo / *defina seu plano de trabalho semanal*



DEFINE TU PLAN SEMANAL DE TRABAJO / *DEFINA SEU PLANO DE TRABALHO SEMANAL*

Actividades diarias ejecutadas por 7 días/
Atividades diárias realizadas durante 7 dias



“El Mejor Plan es el que se Ejecuta”

"O melhor plano é aquele que é executado"

“ El Mejor Plan es el que se Ejecuta.”

"O melhor plano é aquele que é executado"

En HERBALIFE ...

¡Más vale 1 mala acción que DIEZ buenas IDEAS!

Na HERBALIFE ...

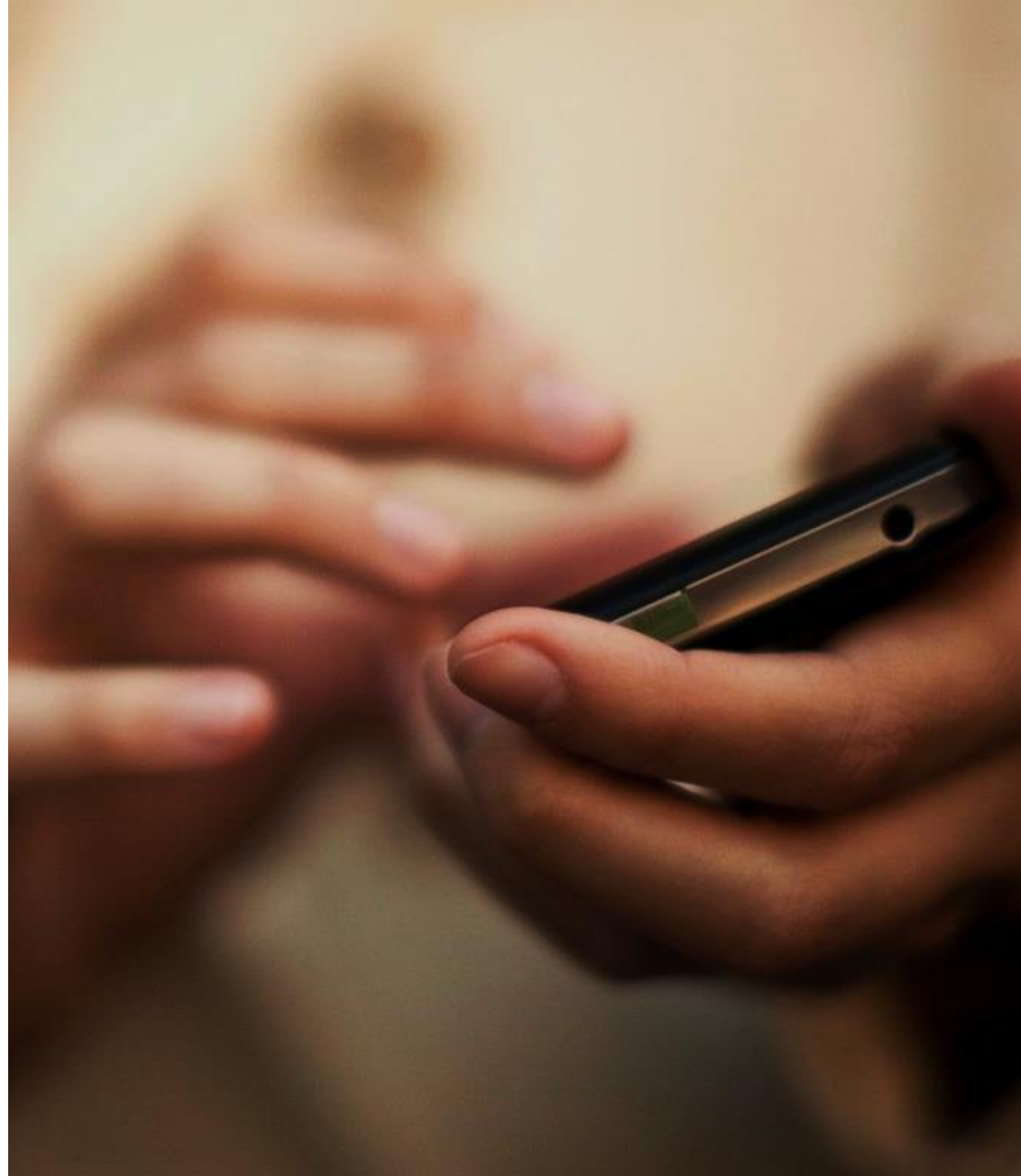
Melhor 1 ação ruim do que DEZ boas IDEIAS!

Requisitos mínimos
para Equipo **GET**



Requisitos mínimos para Equipo **GET**

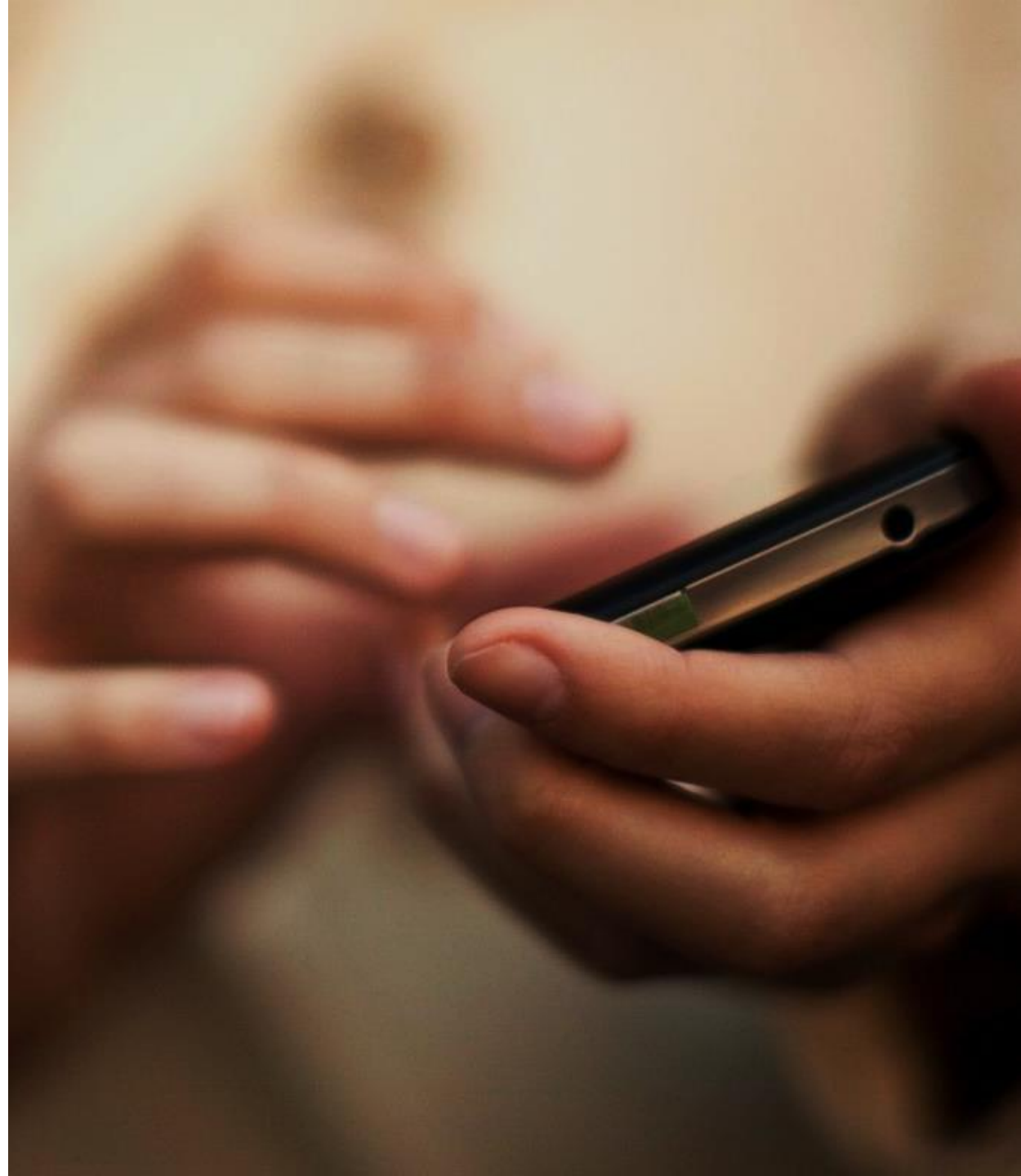
- 5 -10 Contactos diarios /
Contactos diários





Requisitos mínimos para Equipo **GET**

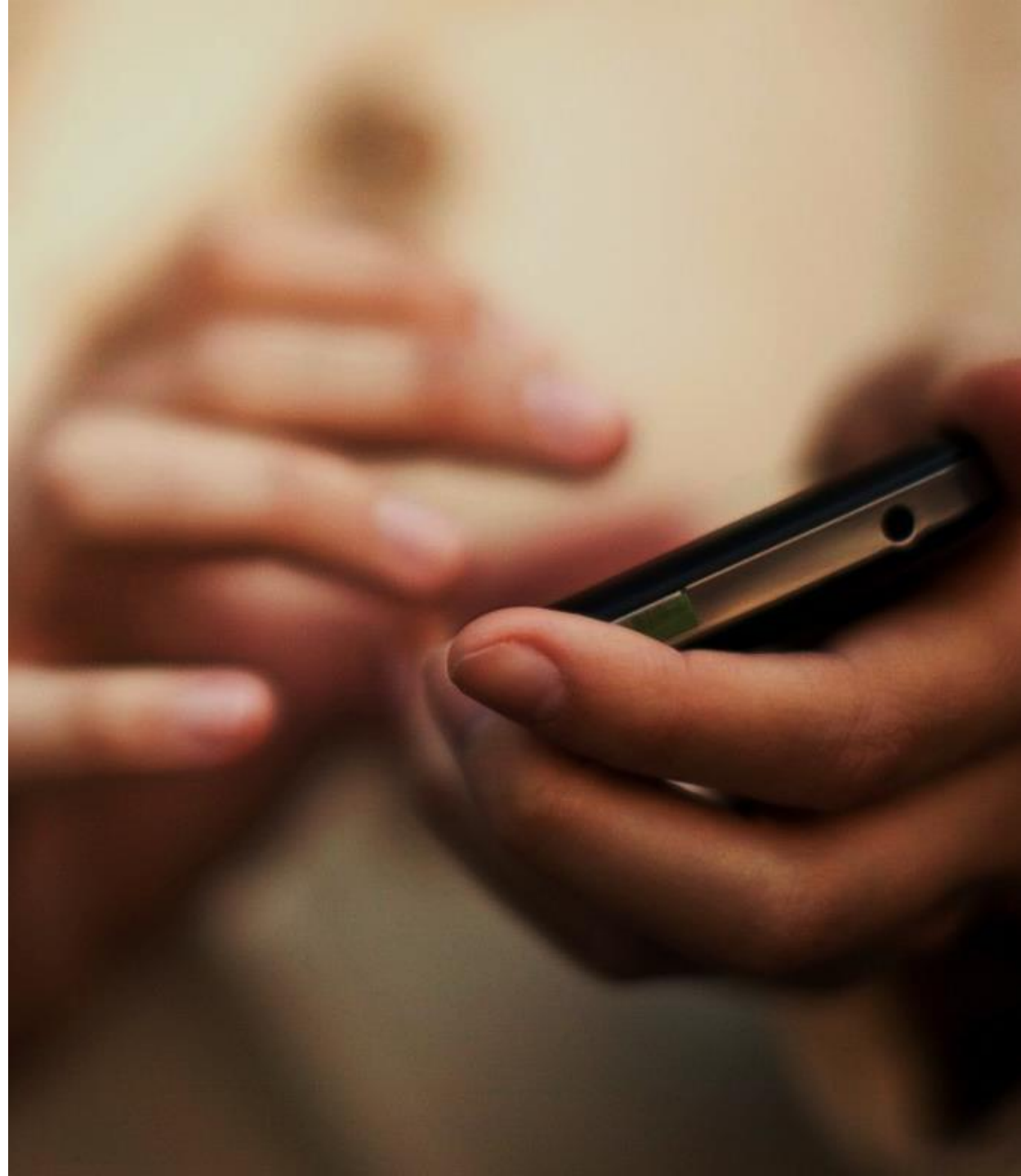
- 5 -10 Contactos Diarios /
Contatos Diários
- 3 Presentaciones al día/
Apresentações por dia





Requisitos mínimos para Equipo GET

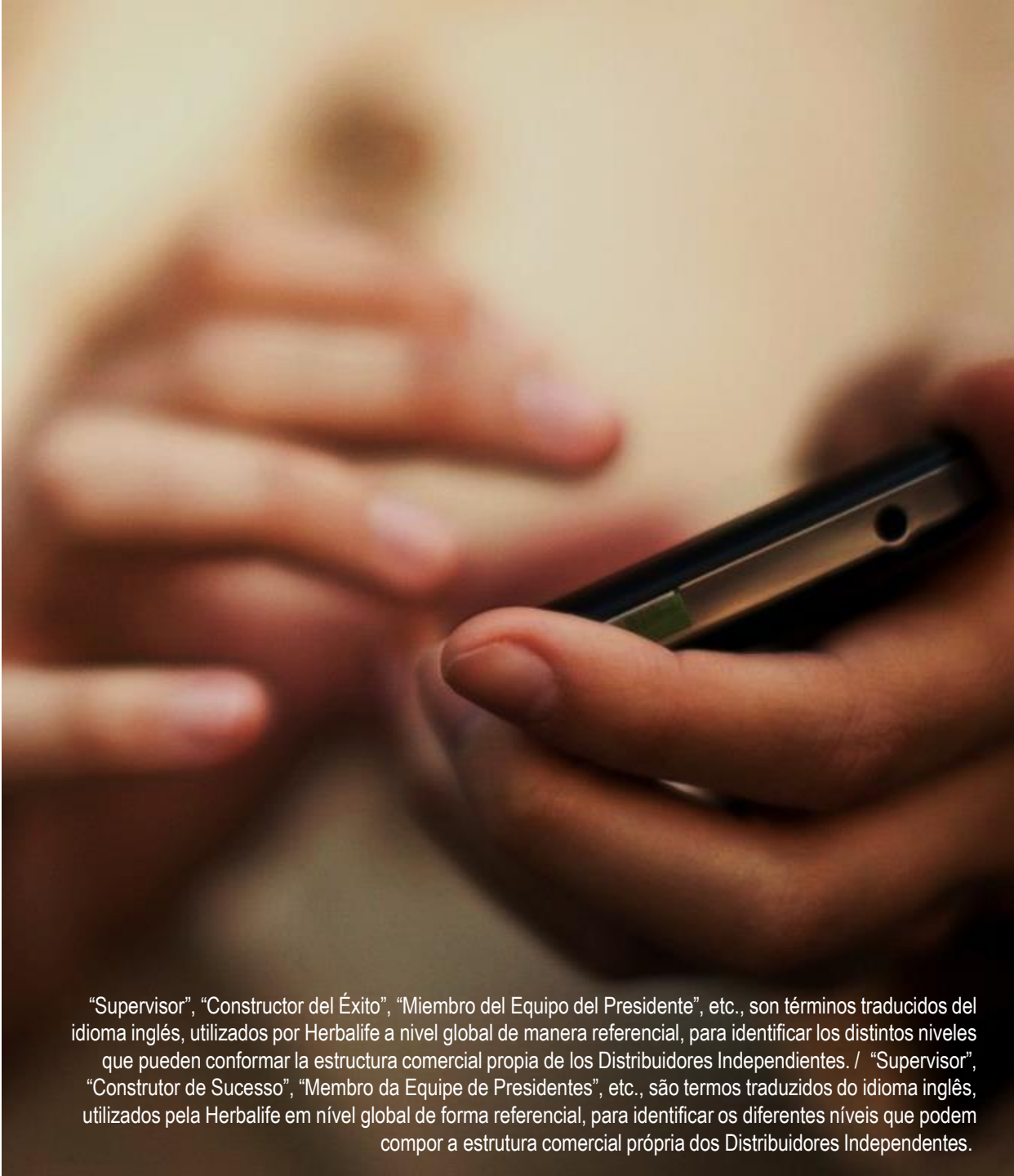
- 5 -10 Contactos Diarios / *Contatos Diários*
- 3 Presentaciones al día/
Apresentações por dia
- 1-2 Distribuidores y 2-3 Clientes a la
Semana / *1-2 Distribuidores e 2-3
Clientes por Semana*





Requisitos mínimos para Equipo GET

- 5 -10 Contactos Diarios / *Contatos Diários*
- 3 Presentaciones al día/ *Apresentações por dia*
- 1-2 Distribuidores y 2-3 Clientes a la Semana / *1-2 Distribuidores e 2-3 Clientes por Semana*
- 1 a 2 SUPERVISORES AL MES/ *1 a 2 SUPERVISORES POR MÊS*



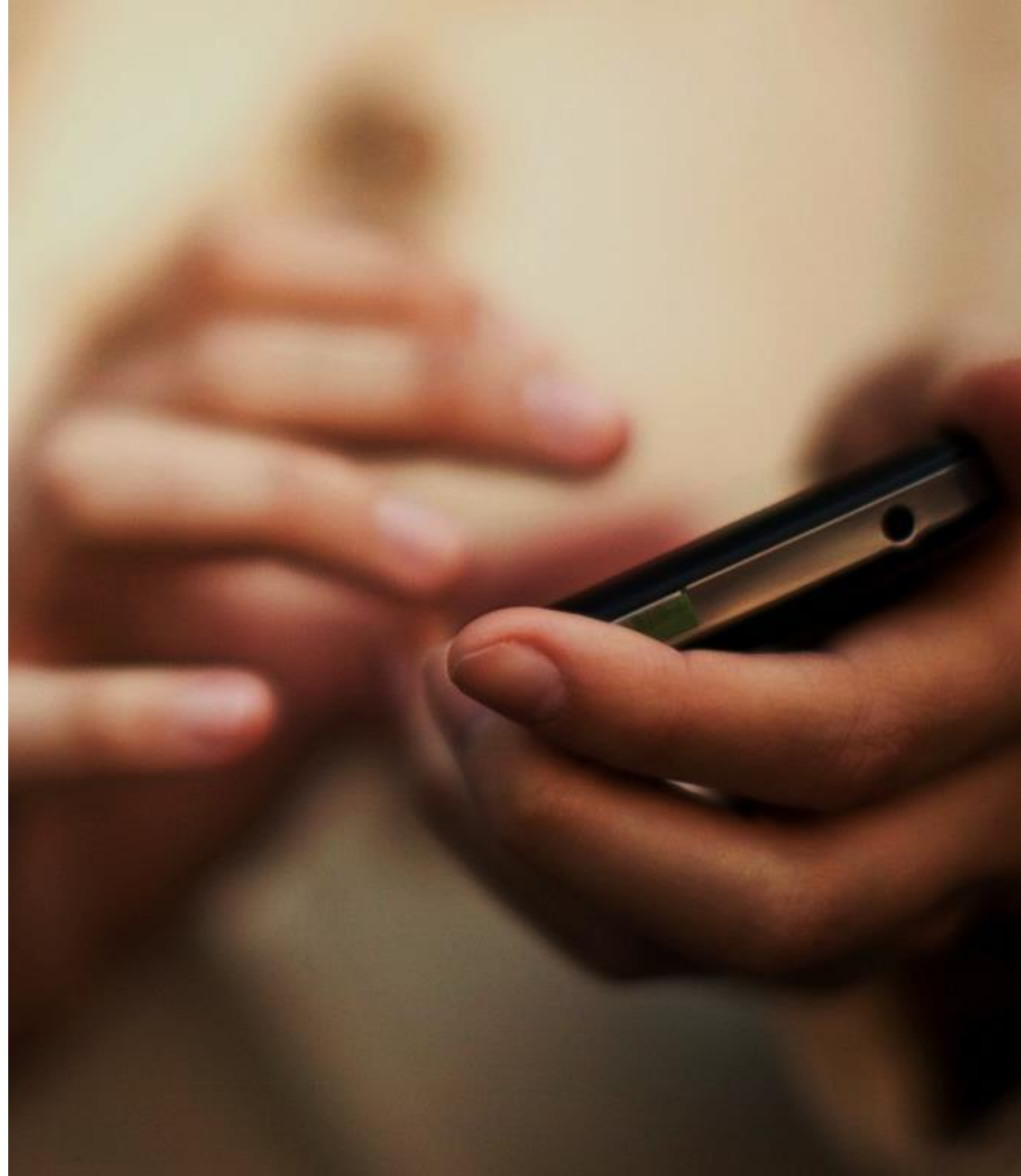
“Supervisor”, “Constructor del Éxito”, “Miembro del Equipo del Presidente”, etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes. / “Supervisor”, “Construtor de Sucesso”, “Membro da Equipe de Presidentes”, etc., são termos traduzidos do idioma inglês, utilizados pela Herbalife em nível global de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor a estrutura comercial própria dos Distribuidores Independientes.

Requisitos mínimos
para Equipo **Millonario**



Requisitos mínimos para Equipo Millonario

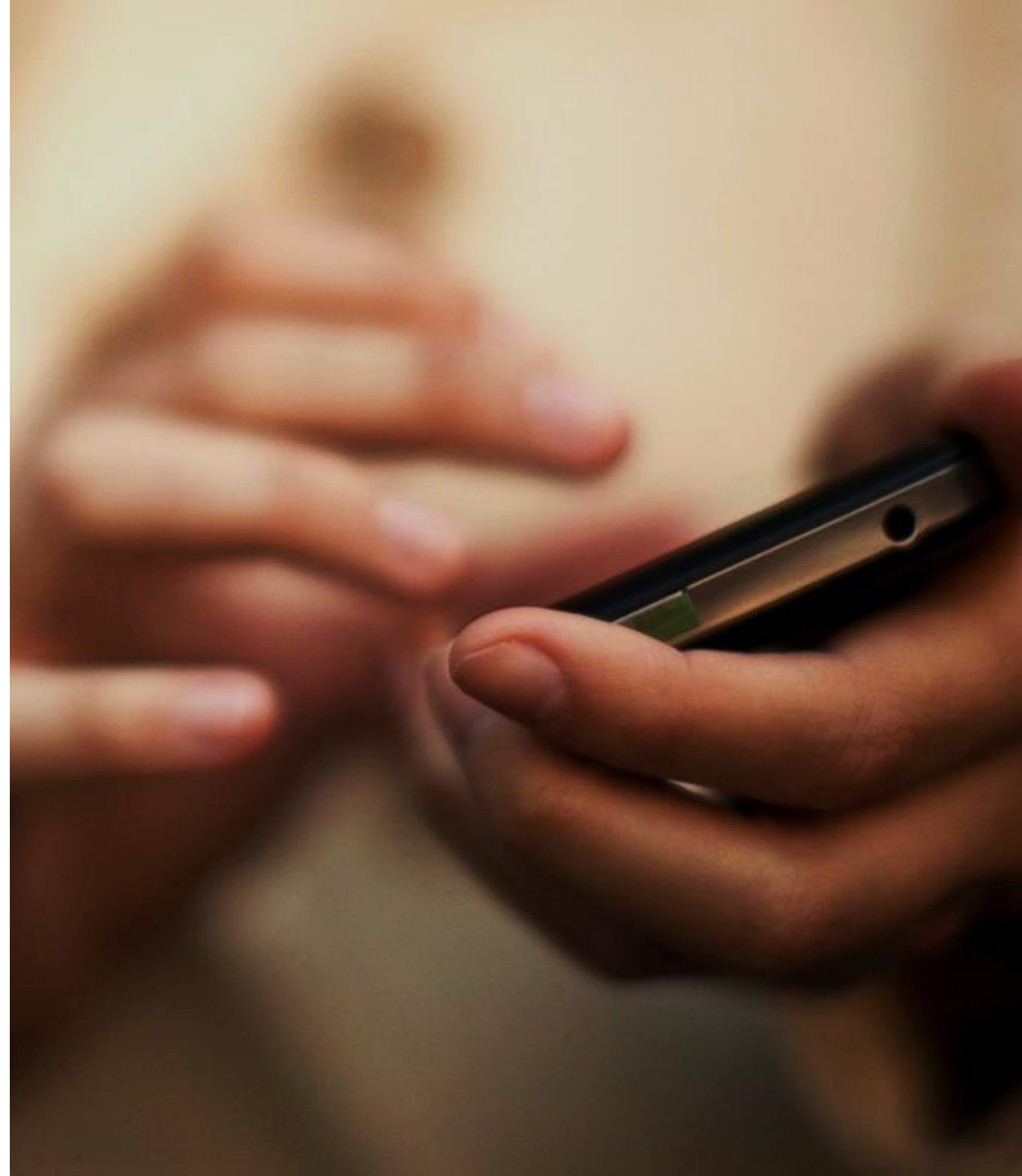
- 5 -10 Contactos Diarios /
Contatos diários





Requisitos mínimos para Equipo Millonario

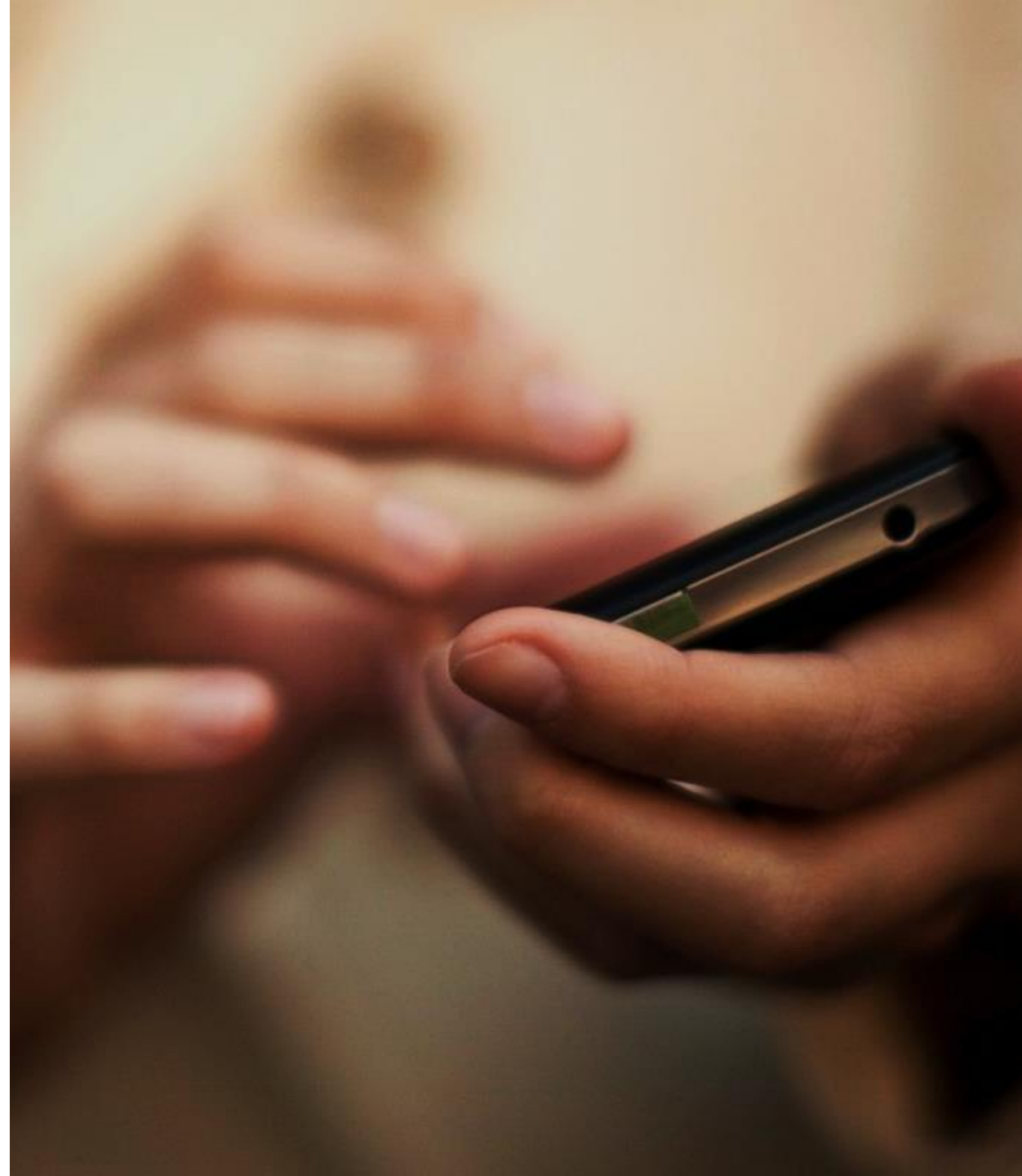
- 5 -10 Contactos Diarios /
Contatos Diários
- 3 Presentaciones al día /
Apresentações por dia





Requisitos mínimos para Equipo Millonario

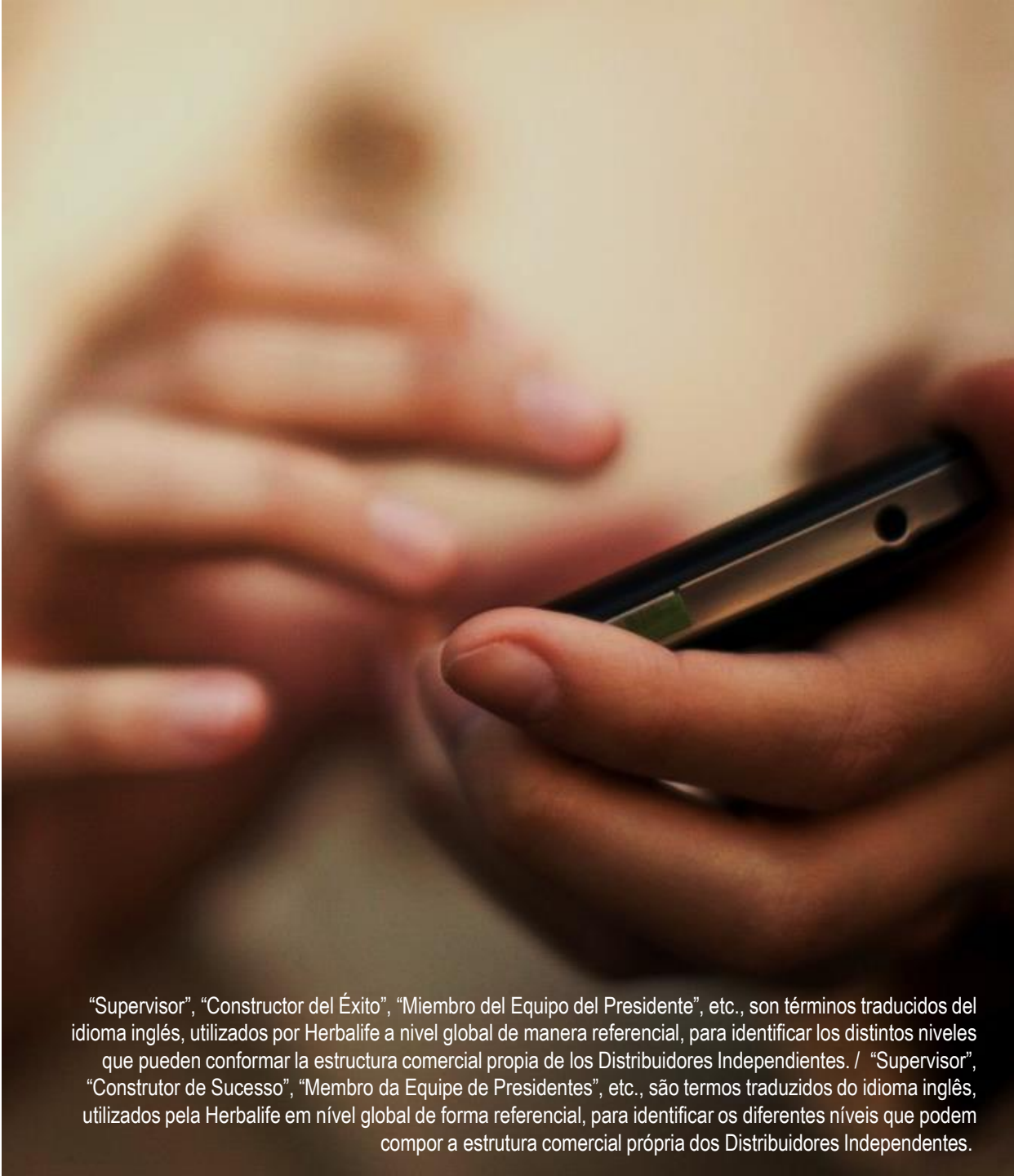
- 5 -10 Contactos Diarios / *Contatos Diários*
- 3 Presentaciones al día / *Apresentações por dia*
- 1-2 Distribuidores y 2-3 Clientes a la Semana / *1-2 Distribuidores e 2-3 Clientes por Semana*





Requisitos mínimos para Equipo Millonario

- 5 -10 Contactos Diarios / *Contatos Diários*
- 3 Presentaciones al día / *Apresentações por dia*
- 1-2 Distribuidores y 2-3 Clientes a la Semana / *1-2 Distribuidores e 2-3 Clientes por Semana*
- 1 a 2 SUPERVISORES AL MES / *1 a 2 SUPERVISORES POR MÊS*



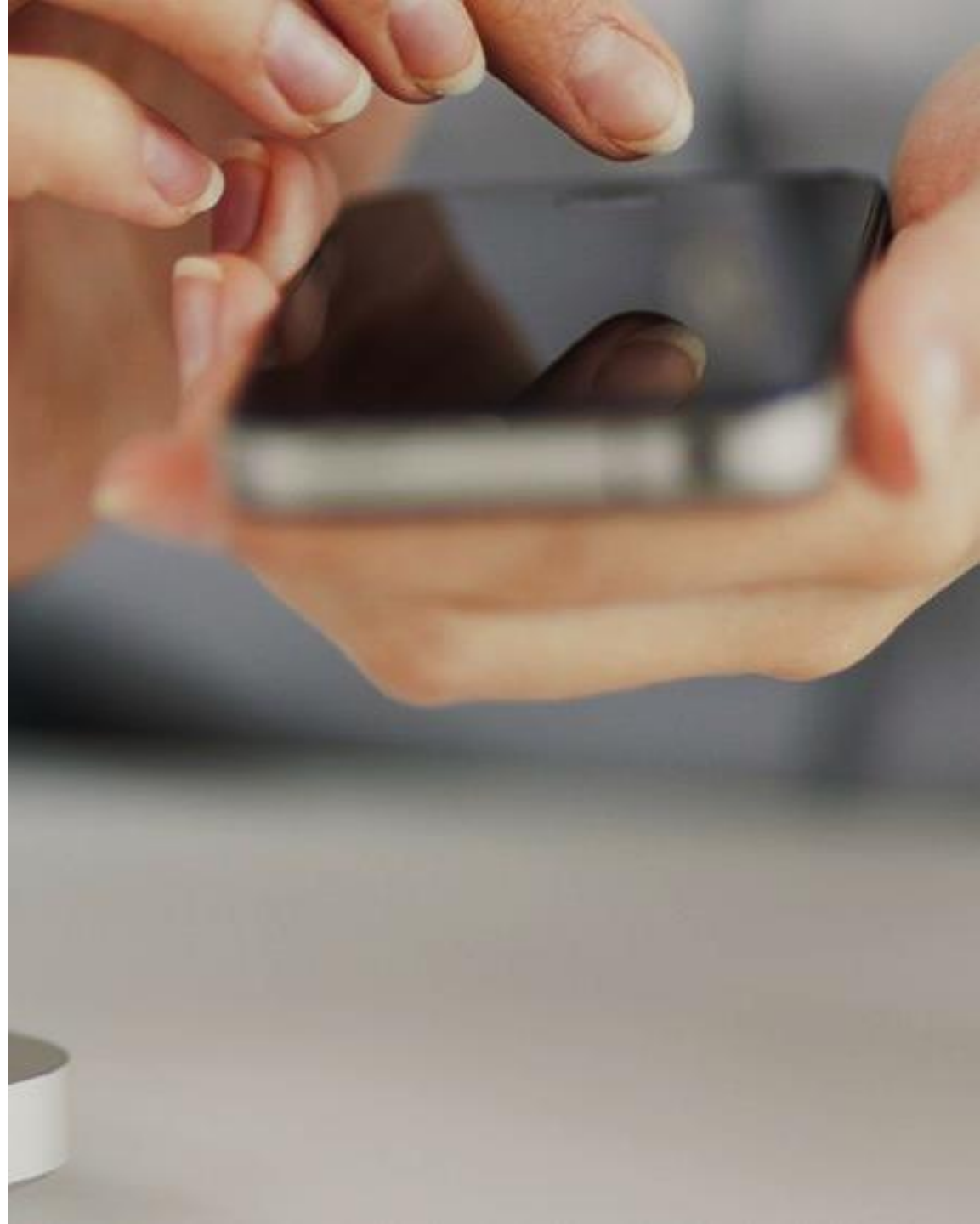
“Supervisor”, “Constructor del Éxito”, “Miembro del Equipo del Presidente”, etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes. / “Supervisor”, “Construtor de Sucesso”, “Membro da Equipe de Presidentes”, etc., são termos traduzidos do idioma inglês, utilizados pela Herbalife em nível global de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor a estrutura comercial própria dos Distribuidores Independientes.

Requisitos mínimos
para Equipo del **Presidente**



Requisitos mínimos para Equipo del Presidente

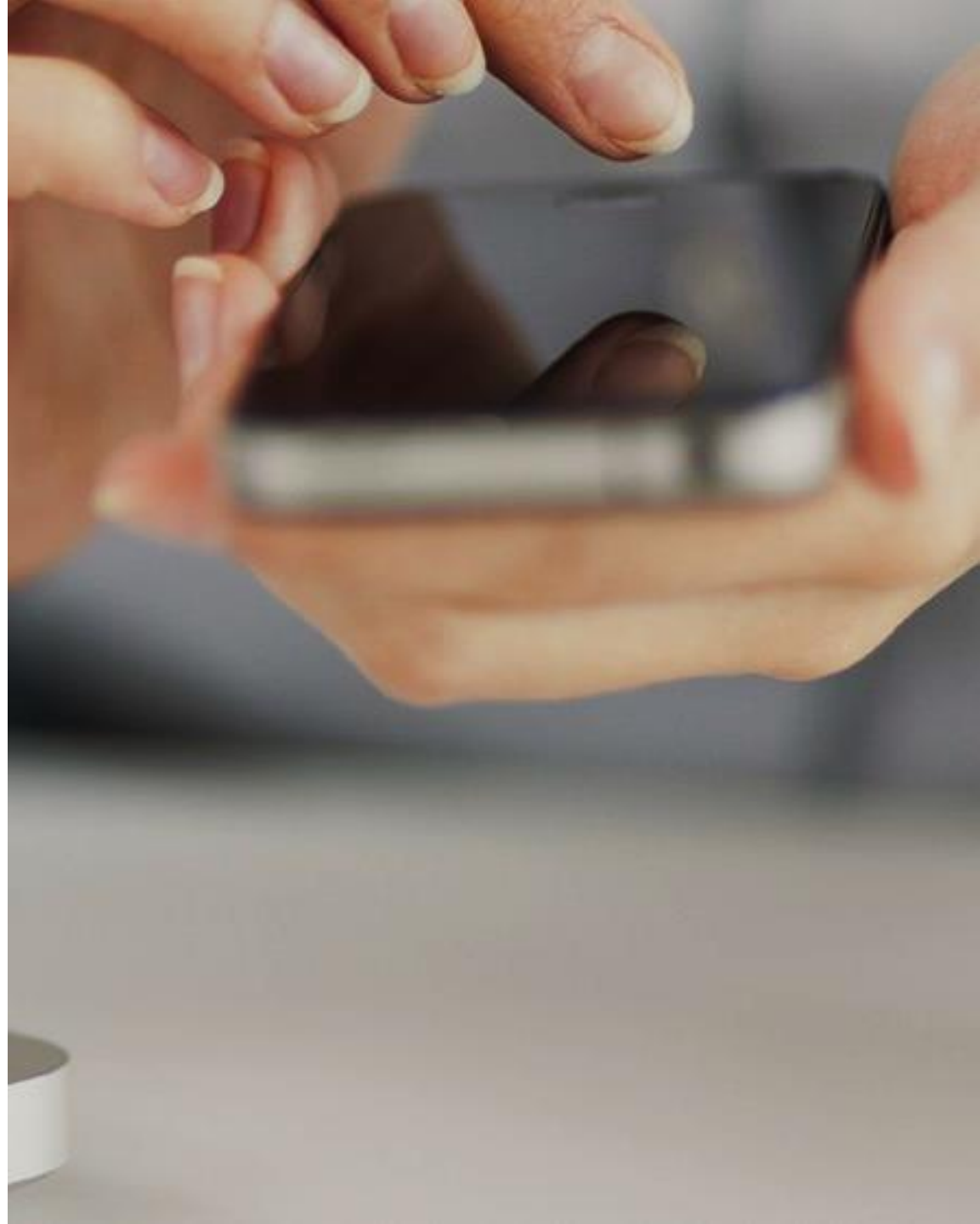
- 5 -10 Contactos Diarios
/ *5 – 10 Contatos Diários*





Requisitos mínimos para Equipo del Presidente

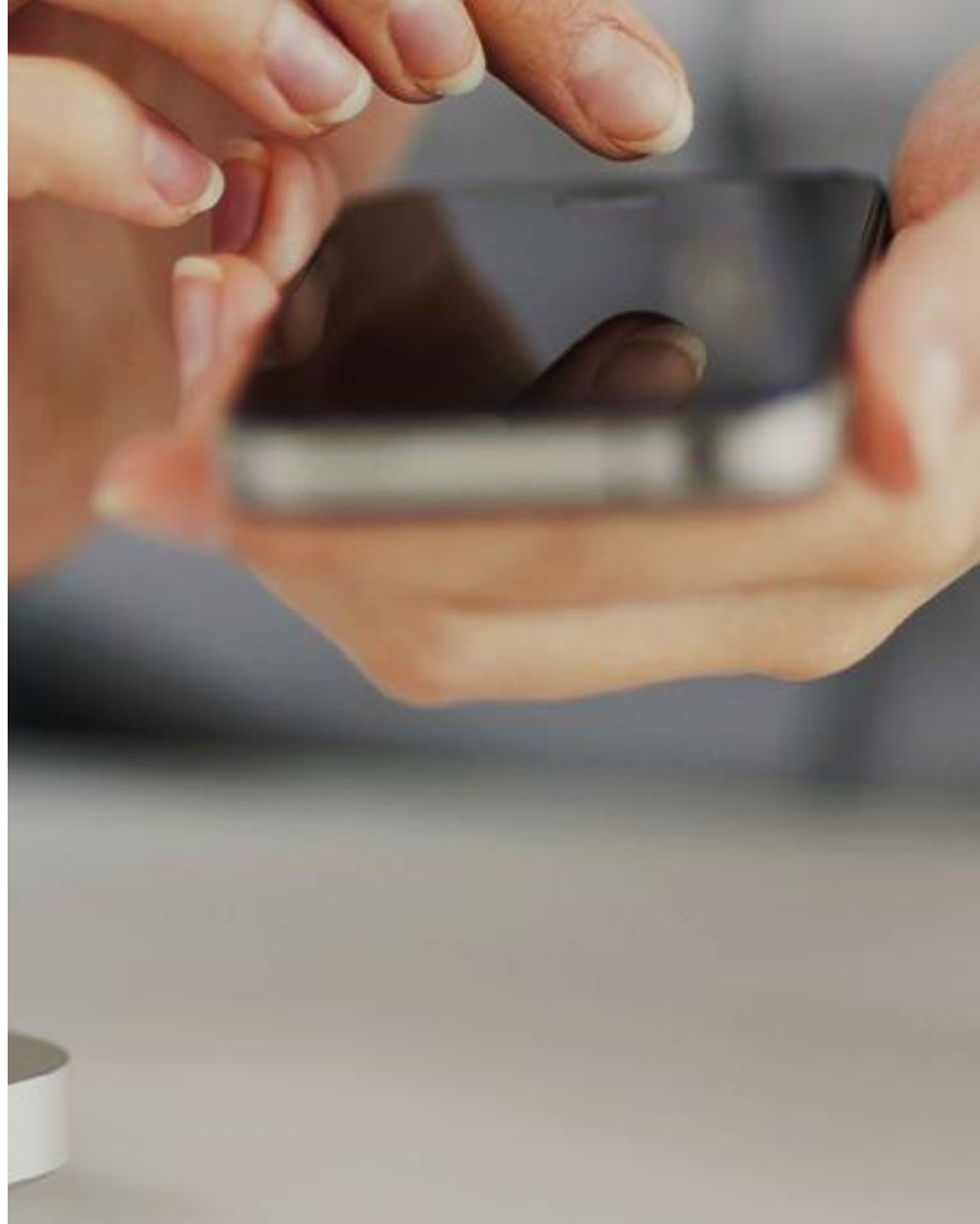
- 5 -10 Contactos Diarios /
5 – 10 Contatos Diários
- 3 Presentaciones al día /
3 Apresentações por dia





Requisitos mínimos para Equipo del Presidente

- 5 -10 Contactos Diarios / *5 – 10 Contatos Diários*
- 3 Presentaciones al día / 3 *Apresentações por dia*
- 1-2 Distribuidores y 2-3 Clientes a la Semana / *1-2 Distribuidores e 2-3 Clientes por Semana*





Requisitos mínimos para Equipo del Presidente

- 5 -10 Contactos Diarios / *5 – 10 Contatos Diários*
- 3 Presentaciones al día / *3 Apresentações por dia*
- 1-2 Distribuidores y 2-3 Clientes a la Semana / *1-2 Distribuidores e 2-3 Clientes por Semana*
- 1 a 2 SUPERVISORES AL MES / *1 a 2 SUPERVISORES POR MÊS*



"Supervisor", "Constructor del Éxito", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes. / "Supervisor", "Construtor de Sucesso", "Membro da Equipe de Presidentes", etc., são termos traduzidos do idioma inglês, utilizados pela Herbalife em nível global de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor a estrutura comercial própria dos Distribuidores Independentes.



¿Cómo imprimir velocidad? /
Como imprimir velocidade?

PLAN BÁSICO / *PLANO* *BÁSICO*

1
SUPERVISOR
CADA 90 DÍAS

“Supervisor”, “Constructor del Éxito”, “Miembro del Equipo del Presidente”, etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes. / “Supervisor”, “Construtor de Sucesso”, “Membro da Equipe de Presidentes”, etc., são termos traduzidos do idioma inglês, utilizados pela Herbalife em nível global de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor a estrutura comercial própria dos Distribuidores Independientes.

**PLAN
BÁSICO /**
*PLANO
BÁSICO*

1
SUPERVISOR
CADA 90 DÍAS

**PLAN
RÁPIDO /**
*PLANO
RÁPIDO*

1 SUPERVISOR
AL MES /
1 SUPERVISOR
POR MÊS

“Supervisor”, “Constructor del Éxito”, “Miembro del Equipo del Presidente”, etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes. / “Supervisor”, “Construtor de Sucesso”, “Membro da Equipe de Presidentes”, etc., são termos traduzidos do idioma inglês, utilizados pela Herbalife em nível global de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor a estrutura comercial própria dos Distribuidores Independientes.

**PLAN
BÁSICO /
*PLANO
BÁSICO***

**1
SUPERVISOR
CADA 90 DÍAS**

**PLAN
RÁPIDO /
*PLANO
RÁPIDO***

**1 SUPERVISOR
AL MES /
*1 SUPERVISOR
POR MÊS***

**PLAN SÚPER
RÁPIDO / PLANO
SÚPER RÁPIDO**

**2
SUPERVISOR
AL MES /
2
SUPERVISOR
POR MÊS**

“Supervisor”, “Constructor del Éxito”, “Miembro del Equipo del Presidente”, etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes. / “Supervisor”, “Construtor de Sucesso”, “Membro da Equipe de Presidentes”, etc., são termos traduzidos do idioma inglês, utilizados pela Herbalife em nível global de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor a estrutura comercial própria dos Distribuidores Independientes.

Se cambia de Pin con...
“NEGOCIO NUEVO”
Salvajidad....

Você muda seu Pin com...
"NOVOS NEGÓCIOS"
Selvageria....