



## Asociación con negocios locales en tu comunidad

Una guía que cubre las preguntas más  
frecuentes

Herbalife 



## Asociación con negocios locales en tu comunidad

? ¿Puedo asociarme con un negocio en mi comunidad para organizar tiendas temporales “pop-ups” en mi Club?

😊 Si, puedes organizar tiendas temporales “pop-ups” y actividades en tu Club, de acuerdo con el aviso [Asociación con negocios locales en tu comunidad](#) y las Reglas de Herbalife. Esta iniciativa está diseñada para aumentar la visibilidad de tu Club dentro de tu comunidad y, finalmente, atraer nuevos clientes.

? ¿Cuáles son las pautas para organizar tiendas temporales “pop-ups” y actividades en mi Club?

- 😊 • El negocio no debe establecer una presencia permanente en el Club.
- El representante del negocio debe estar presente para operar el “pop-up”.

? ¿Pueden los Distribuidores instalar “pop-ups” en otros negocios para vender productos de Herbalife®?

😊 No, los Distribuidores no pueden instalar “pop-ups” en otros negocios para vender productos de Herbalife®. Sin embargo, pueden ofrecer muestras y brindar servicios como evaluaciones de bienestar.

? ¿Existen restricciones para asociarse con ciertos tipos de negocios?

😊 Sí, No pueden asociarse con negocios que promuevan productos competidores, vendedores directos o productos de marketing multinivel.

? ¿Puede un negocio ofrecer una opción de autoservicio en mi Club, como mostrar un código QR para que los clientes realicen compras?

😊 No, no puedes mostrar un código QR para compras de clientes. El representante del negocio debe estar presente durante y realizar la venta.



¿Puedo combinar productos de Herbalife® con las ofertas de otros negocios en mi Club?



No, no puedes vincular las actividades de Herbalife® con ningún otro negocio, ya que esto afecta los cálculos de rentabilidad.

Ejemplos:

- No se puede ofrecer descuentos condicionados a la compra de productos del otro negocio, como ofrecer \$10 de descuento en productos de Herbalife® por cada compra de ropa.
- No se puede combinar productos de Herbalife® con ofertas de otro negocio, como incluir una vela y un batido Fórmula 1 de Herbalife® en el costo total.



¿Cuáles son las mejores prácticas para colaborar con negocios locales?



Asociarse con negocios locales te permite crear relaciones mutuamente beneficiosas que dan a conocer tanto tu Club como los negocios de tu comunidad a nuevos clientes. Es más probable que los negocios locales apoyen las iniciativas y eventos de tu Club, y sus clientes pueden llegar a ser tus clientes, lo cual amplía tu alcance y fortalece los lazos comunitarios.



¿Pueden los Distribuidores instalar “Pop-ups” dentro de un negocio u operar un camión de comida?



No está permitido instalar un “pop-ups” dentro de otro negocio para vender productos de Herbalife®. Sin embargo, puedes instalar un puesto únicamente para ofrecer muestras y brindar servicios. Los camiones de comida tampoco están permitidos

**Más información:**

**[Asociación con negocios locales en tu comunidad](#)**

**[Ubicaciones - Lo que se debe y no se debe hacer](#)**