

## HERRAMIENTAS COMERCIALES Y OTROS GASTOS OPCIONALES

Una de las grandes ventajas de ser un Distribuidor de Herbalife es que usted mismo escoge cómo ejercer la oportunidad de negocio de Herbalife. Lo único que necesita adquirir es el Paquete de Negocio Internacional (IBP), el resto de las compras son totalmente opcionales. Antes de hacer cualquier gasto adicional, hágase estas preguntas:

### Deudas

#### ***¿Debo contraer una deuda para ejercer la oportunidad de negocio de Herbalife?***

Ya que no se requiere una compra mínima y el costo inicial es muy bajo, no es necesario pedir dinero prestado ni adquirir un préstamo para comenzar su negocio Herbalife. Le aconsejamos no contraer deudas para operar su negocio Herbalife.

### Herramientas Comerciales

#### ***¿Debo contratar servicios o comprar productos, software o sistemas que me ayuden a manejar mi negocio Herbalife?***

Las “Herramientas Comerciales” son servicios o productos de terceros que pueden ayudarle a promover, crecer, y desarrollar o manejar su negocio de venta directa. Algunas de ellas se enfocan en obtener nuevos clientes, reclutar Distribuidores, comunicarse con clientes o Distribuidores, manejar sus finanzas, entre otras cosas.

Sin importar cuál sea su propósito, las Herramientas Comerciales no son necesarias para iniciar, avanzar o tener éxito como Distribuidor o recibir capacitación y ayuda de su Patrocinador y línea ascendente. Nadie debe decirle que las Herramientas Comerciales son obligatorias ni presionarlo a adquirirlas. La venta de los productos Herbalife® al cliente es la esencia de un negocio Herbalife exitoso, y las Herramientas Comerciales pueden distraerlo de este objetivo.

Herbalife ofrece, de manera gratuita o a un precio mínimo, herramientas extensas para manejar su negocio, las cuales están diseñadas para satisfacer sus necesidades y ayudarlo a conducir su negocio Herbalife con éxito y en cumplimiento con las normas.

Le aconsejamos que solo adquiera Herramientas Comerciales si, después de un tiempo razonable como Distribuidor, llega a la conclusión de que se justificará su costo con los ingresos esperados del negocio, de acuerdo con sus ganancias reales de Herbalife.

Además, recuerde que, si adquiere Herramientas Comerciales, usted será responsable de cómo las usa y de cumplir con las Normas a Seguir de Herbalife y la ley. Así mismo, ya que Herbalife no las produce ni patrocina, no asumiremos ninguna responsabilidad por ellas.

Sin embargo, si surge alguna controversia con relación a Herramientas Comerciales que haya adquirido con un Distribuidor, comuníquese con Herbalife al 855-757-4747, e intentaremos asistirle.

Para más información, consulte las Normas, Sin deuda de compras forzosas, Venta de herramientas de negocio sin fines lucrativos y Capacitación.

## HERRAMIENTAS COMERCIALES Y OTROS GASTOS OPCIONALES

### **Inventario de Producto**

#### ***¿Debo comprar un amplio inventario de producto?***

No es necesario adquirir un amplio inventario de producto.

En MyHerbalife.com, los Distribuidores pueden ordenar productos con envío directo al domicilio de sus clientes, y en GoHerbalife.com, los clientes pueden ordenar productos por sí mismos. Esto significa que no es necesario mantener un gran inventario de producto para satisfacer las necesidades de sus clientes.

Sin embargo, si decide mantener un inventario limitado de producto para vender a sus clientes o para servir en su Club de Nutrition, asegúrese de adquirir solo la cantidad que esté seguro de poder vender en un tiempo razonable. Además, recuerde que para calificar o generar ingresos en ventas de inventario, es necesario identificar su compra como Pedido de Inventario para Venta al Menudeo, y documentar las ventas del producto enviando el Recibo de Ventas de Herbalife a la compañía. Consulte las Normas, Sin deuda de compras forzosas, Pedidos y Envío de recibos.

### **Oficinas y Clubes de Nutrition Comerciales**

#### ***¿Debo firmar un contrato de arrendamiento y realizar otras compras para abrir un Club de Nutrition Comercial o una oficina privada para operar mi negocio Herbalife?***

Para la mayoría de los Distribuidores, operar su negocio desde casa les da la conveniencia, facilidad y flexibilidad que esperan de la oportunidad de negocio de Herbalife. Tener un local comercial fuera de su casa es un compromiso financiero serio. Si se da el tiempo de adquirir experiencia y aprender de otros, estará en una mejor posición para tomar la decisión que es adecuada para usted.

Por este motivo, es necesario que los Distribuidores esperen un periodo de un año, completen la capacitación correspondiente y presenten un plan de negocios por escrito antes de arrendar o comprar un local comercial para su Club de Nutrition Comerciales u oficina privada con el fin de conducir su negocio Herbalife. Además, es importante conservar este plan como parte de la documentación de su negocio.

Para más información, consulte la Norma, Compra o arrendamiento de locales comerciales.