



Herbalife Internacional de México, S.A de C.V  
Av. Camino al Iteso No. 8900-1A,  
Col. El Mante, Tlaquepaque,  
Jalisco, C.P. 45609  
Tel: 01 (33) 3770 5510

## HERRAMIENTAS DE NEGOCIO Y OTROS GASTOS OPCIONALES

Una de las mejores razones para ser Distribuidor Independiente de Herbalife es que usted mismo escoge cómo ejercer la oportunidad de negocio de Herbalife. Lo único que necesita adquirir es el Paquete de Distribuidor Herbalife (PDH), cualquier otra compra es totalmente opcional. Antes de incurrir en gastos adicionales, hágase estas preguntas:

### Deudas

#### **¿Debo contraer alguna deuda para ejercer la oportunidad de negocio de Herbalife?**

Ya que no se requiere una compra mínima y el costo inicial es bastante bajo, no es necesario pedir dinero prestado ni adquirir un préstamo bancario para comenzar su negocio Herbalife. Le aconsejamos no contraer deudas para operar su negocio. Para más información, consulte la Norma [Las compras forzadas e incurrir en deudas no está permitido](#).

### Herramientas de Negocio

#### **¿Debo contratar servicios o comprar productos, software o sistemas que me ayuden a manejar mi negocio Herbalife?**

Las “Herramientas de Negocio” son servicios o productos de terceros que pueden ayudarle a promover, desarrollar o manejar su negocio de venta directa. Algunas de ellas se enfocan en obtener nuevos clientes, reclutar Distribuidores, comunicarse con clientes o Distribuidores, manejar sus finanzas, entre otras tareas.

Sin importar cuál sea su propósito, las Herramientas de Negocio no son necesarias para iniciar, avanzar o tener éxito como Distribuidor Independiente o recibir capacitación y ayuda de su Patrocinador y línea ascendente. Nadie debe decirle que es obligatorio adquirirlas ni presionarlo a que lo haga. Vender productos Herbalife® al cliente final es la clave de un negocio Herbalife exitoso, y las Herramientas de Negocio podrían distraerlo de este objetivo.

Herbalife ofrece –de manera gratuita o a un precio simbólico– herramientas extensas para manejar su negocio, las cuales están diseñadas para satisfacer sus necesidades y ayudarlo a conducir su negocio Herbalife con éxito y en cumplimiento con las normas.

Le aconsejamos que solo adquiera Herramientas de Negocio si, después de un tiempo razonable como Distribuidor Independiente, llega a la conclusión de que su costo se justificará con los beneficios que espera obtener de ellas, de acuerdo con sus ganancias reales de Herbalife.

Además, recuerde que, si adquiere Herramientas de Negocio, usted será responsable de cómo las usa y de cumplir con la ley y las Normas de Conducta de Herbalife. Así mismo, ya que Herbalife no las produce ni patrocina, no asumiremos ninguna responsabilidad por ellas.

Sin embargo, si surgiera alguna controversia con relación a las Herramientas de Negocio que haya adquirido con un Distribuidor Independiente, comuníquese con Herbalife al (33) 3770 5530, e intentaremos asistirle.

Para más información, consulte las Normas de Conducta [Las compras forzadas e incurrir en deudas no está permitido](#) y [Entrenamiento](#).

## **Inventario de Producto**

### **¿Es necesario adquirir un amplio inventario de producto?**

Le recomendamos no adquirir más producto del que necesite, y una vez que se sienta con la confianza para revender los productos Herbalife®, solo compre la cantidad que crea poder vender en un tiempo razonable.

Sin embargo, si decide mantener un inventario limitado de producto para vender a sus Clientes o para servir en su Club de Nutrición, asegúrese de adquirir solo la cantidad de productos que esté seguro de vender en un tiempo razonable. Consulte las Normas de Conducta [Las compras forzadas e incurrir en deudas no está permitido](#), [Compras adecuadas](#) y [Proporcionar recibos de venta y mantener copias para los registros](#).

### **¿Debo firmar un contrato de arrendamiento y adquirir los accesorios, equipo u otros objetos necesarios para abrir un Club de Nutrición u oficina de Herbalife?**

Antes de abrir un Club de Nutrición, lo invitamos a obtener la capacitación adecuada y mayor experiencia con los productos Herbalife® y la oportunidad de negocio de Herbalife. Tómese el tiempo necesario para usar los productos y aprender las instrucciones de uso, conocerlos lo suficiente para explicar los beneficios potenciales de cada producto mediante una buena nutrición y un estilo de vida activo, y obtener mayor experiencia en la operación de su negocio. Además, antes de incurrir en un gasto mayor o tomar la responsabilidad de un contrato de arrendamiento, le aconsejamos que reflexione si esto es conveniente para usted, así como observar y estudiar cómo operan otros Clubes de Nutrición u oficinas.

La oportunidad Herbalife no se considera una franquicia en ningún aspecto; por lo tanto, queda prohibido pedir una cuota por el "derecho" de abrir u operar un Club de Nutrición u oficina Herbalife. Asimismo, no se permite pagar a alguien para que ponga en funcionamiento un Club de Nutrición u oficina por usted. Sin embargo, si comparte el mismo espacio del Club u oficina de otro Distribuidor Independiente, se acostumbra pagar una cuota razonable por hacer uso de las instalaciones o estación de trabajo, o pagar un porcentaje razonable de los costos operativos del Club u oficina.