

# Herbalife®

## Ürünlerinin satışını yapmak

Mutlu müşteriler başarılı satışlara giden yolun anahtarıdır

### Herbalife hikayenizi paylaşarak ilişki kurun



Hikayenizi potansiyel müşterilerle paylaşın.

Herbalife ürünlerini kullanarak kişisel hikayenizi geliştirin ve ürünlerin faydalarını birinci ağızdan anlatabilmek için Herbalife markasına hakim olun.



Kendiniz veya Herbalife fırsatı hakkında yanlış veya yanıltıcı bilgi vermeyin.

### Sosyal medya

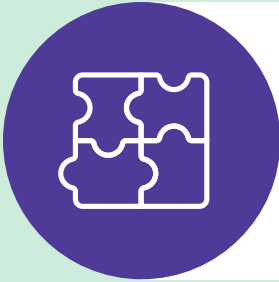


Sosyal medyayı yeni insanlarla tanışmak ve ilişki içerisinde olduğunuz kişilerle iletişimi sürdürmek için kullanın.



Sosyal medya kanallarını satış işlemlerini gerçekleştirmek için kullanmayın.

### Mükemmel müşteri hizmeti sunun



Müşterilerle kişisel etkileşim kurarak ürün satın.



Perakende noktalarında, pazarlarda veya ticaret fuarlarında satış yapmayın.

Diğer örnekler aşağıdaki gibidir: tüm perakende mağazaları, açık veya kapalı pazarlar, geçici büfeler, eczaneler, alışveriş merkezlerindeki stantlar, bakkallar, satış noktaları, sağlıklı gıda satış noktaları, diğer yasaklanmış lokasyonlar.

Ayrıca Herbalife'un doğrudan satışa uygun olmadığına karar verdiği diğer her türlü lokasyon.

## FARK YARATIN!

<https://hrbl.me/SllngHrblfPrdcts-TRTR>

