



# Otkrijte priliku koju nudi Herbalife

## Prodajni i marketinški plan



# PRODAJNI I MARKETINŠKI PLAN

## Pregled

Herbalife Prodajni i Marketinški Plan vam nudi jedinstvene prilike koje vam mogu pomoći da ostvarite uspehe različitog nivoa; plan je napravio osnivač Herbalife-a, Mark Hjuž Rezultat je verovatno najbolji Prodajni i Marketinški Plan u industriji. Putem Herbalife Prodajnog i Marketinškog Plana Članovima se isplaćuje visok procenat zarade od proizvoda putem profita ostvarenog maloprodajom ili veleprodajom proizvoda, Royalty-ji i bonus zarade. Ovaj proveren poslovni plan je napravljen u cilju unapređivanja nagrada za trud i obezbeđivanja stabilne i tekuće zarade.

Herbalife poslovna prilika i Prodajni i marketinški Plan su identični za svakog Člana. Uspeh svakog Člana zavisi od dva glavna faktora:

- Vremena, truda i posvećenosti koji se ulažu u Herbalife posao i
- Prodaje proizvoda koje izvršavaju Članovi i donja linija njihove organizacije.

Ova dva faktora ističu važnost odgovornosti Članova da obučavaju, pomažu i motivišu svoju donju liniju u organizaciji. Dalje u tekstu se opisuju različiti nivoi Herbalife Prodajnog i Marketinškog Plana. Za svaki nivo su potrebne posebne kvalifikacije i u skladu sa tim postoje pogodnosti za nagrađivanje Članova za svoj trud i povećanje uspeha.

## Kako postati Član – značaj prvog koraka

Jedina neophodna kupovina da bi postali Herbalife Član je Herbalife Članski paket (HMP). Svaki HMP sadrži Herbalife Prijavu za članstvo i Ugovor o Članstvu koji moraju da se popune i pošalju da bi dobili Herbalife identifikacioni broj i kupovali proizvode.

## Registracija

Zvanično postajete Herbalife Član kada vašu pravilno popunjenu Prijavu obradi i prihvati Herbalife. U međuvremenu, imate pravo da kupujete Herbalife proizvode s važećim popustom preko Herbalife Odeljenja za usluge Članovima. Najbrži i najlakši način da dovršite registraciju je onlajn na [www.MyHerbalife.com](http://www.MyHerbalife.com) Kada se vaša Prijava prihvati, vaš Ugovor sa Herbalife-om stupa na snagu odmah, pri čemu stičete sva prava, odgovornosti i privilegije Herbalife Člana.

## Konzumenti i Članovi donje linije

**Maloprodajni konzument** – Svako lice koje nije Herbalife Član, a vrši kupovinu Herbalife proizvoda od Člana.

Maloprodajni konzumenti ne mogu da rade prodaju proizvoda, priključuju ili sponzorišu druga lica, kao ni primaju nadoknadu prema Prodajnom i Marketinškom planu.

**Član donje linije** je svako lice koje ste upoznali sa poslovnom prilikom i koje je podnelo Prijavu za Članstvo i Ugovor, a koje je kompanija Herbalife prihvatila, pri čemu vi postajete njegov sponzor, a oni postaju vaša donja linija.

### Nivoi donjih linija

Donju liniju prvog nivoa čine Članovi koje lično sponzorišete. Kada Članovi vaše donje linije prvog nivoa sponzorišu druge Članove, ti novi Članovi postaju donja linija drugog nivoa. Kada Članovi donje linije drugog nivoa, za uzvrat sponzorišu druga lica, ta lica koje oni sponzorišu postaju Članovi donje linije trećeg nivoa vaše Herbalife organizacije.

Svaki Član ima isti početni status prema Prodajnom i Marketinškom planu, a na svakom nivou postoje određene kvalifikacije, šanse za zaradu i pogodnosti u vidu nagrada za Članova koji obavljaju prodaju.

## Godišnja članarina

Svake godine na godišnjicu Vašeg izvornog Ugovora s Herbalifeom treba da platite godišnju članarinu (Annual Processing Fee – APF).

Herbalife se trudi da sve svoje Članove podseti na rok za uplatu članarine putem e-maila. Ali, Član je odgovoran za pravovremeno plaćanje članarine.

Ako članarina nije plaćena u roku, posledice će biti sledeće:

- **Članovi (koji nisu Supervizori):**  
Ako ste nezavisni Herbalife Član, brisaćemo Vas iz članstva i više nećete moći da kupujete proizvode Herbalife® uz popust, niti ćete moći da upućujete ili sponzorirate nove Članove donjih linija. Postojeći Članovi Vaših donjih linija bit će trajno dodeljeni Vašem sponzoru u prvoj višoj liniji.
- **Supervizori i viši nivoi:**  
Herbalife Nezavisni Članovi će i dalje biti aktivni; međutim, kao Supervizor, nećete biti u mogućnosti da radite kupovinu Herbalife® proizvoda dok ne izvršite plaćanje godišnje članarine. Ukoliko se članarina ne plati, Članstvo može biti izbrisano, a svaki postojeći Član donje linije će biti trajno pomeren do vašeg sponzora prve linije.

## Prilika za zaradu!

Herbalife Prodajni i Marketinški Plan obezbeđuje mnogo prilika da se zaradi i dobiju nagrade.

## Neposredni maloprodajni profit

Iznos profita koji Član ostvaruje na maloprodaji proizvoda.

- Maloprodajni profit je razlika između cene po kojoj Član radi prodaju proizvoda maloprodajnom konzumentu i cene koju plaćaju Članovi.
- Prodajna cena minus cena za Članove = maloprodajni profit

## Veleprodajni profit (poznat kao provizija)

Kada se Član kvalifikuje za procenat popusta koji je veći od popusta koji ima Član njegove donje linije, onda Član gornje linije može da ostvari veleprodajni profit.

- Veleprodajni profit je jednak osnovnoj vrednosti proizvoda pomnožen sa razlikom između procenta popusta gornje linije i procenta popusta donje linije.
- Osnovica zarade x (procenat popusta gornje linije minus procenat popusta donje linije) = veleprodajni profit

## Mesečna Royalty Override zarada

Kao Supervizor, možete da zaradite do 5% na vrednost osnovice zarade ovih prodaja tri aktivna nivoa Supervizora donje linije.







## Mesečni Production Bonus

TAB Team može da zaradi dodatnih 2% do 7% Production Bonusa.








## Mark Hjuž Leadership Bonus

Bonus za koji Članovi President Team-a i oni sa višim statusom koji imaju prava mogu da se kvalifikuju da dobiju priznanje za izuzetan učinak.

# KORACI KA USPEHU

Član	Senior Consultant	Success Builder	Qualified Producer	Supervisor	World Team
					
	500 bodova mase ili više sakupljenih za jedan ili dva meseca	1,000 lično kupljenih bodova mase(PPV)† ili više u jednom mesecu*	2,500 bodova mase sakupljenih u 1 do 6 meseca, od čega najmanje 500 bodova mase mora biti lično ostvarena bodovna masa(PPV)*, sve narudžbe moraju biti predane direktno u Herbalife*	4,000 bodova mase (VP) u jednom mesecu ili 4,000 sakupljenih tokom 2 uzastopna meseca (sa najmanje 1,000 neopterećenih VP) ili 4,000 sakupljenih bodova mase u roku od 12 meseci od čega najmanje 1000 bodova mase mora biti lično kupljena bodovna masa(PPV)	2,500 bodova mase (VP) u svakom od 4 uzastopna meseca ili 10,000 VP s 50% u jednom mesecu ili 500 Royalty Override bodova u jednom mesecu

Global Expansion Team	Global Expansion Team 2,500	Millionaire Team	Millionaire Team 7,500	President's Team	15K President's Team	20K President's Team
						
1,000 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca	2,500 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca	4,000 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca	7,500 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca	10,000 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca	Zlatna i dijamantska dugmad za manžetne i minduše 15,000 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca	20,000 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca












30K President's Team	40 K President's Team	50K President's Team	60K President's Team	70K President's Team	80K President's Team	90K President's Team
						
30,000 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca	Herbalife-brendirani Movado ručni satovi 40,000 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca	50,000 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca	Ogrlica i dugmad za manžetne od belog zlata i dijamantata 60,000 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca	Prstenje od belog zlata i dijamantata sa pečatom 70,000 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca	Prsten i minduše od belog zlata i dijamantata 80,000 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca	Piaget Herbalife-brendirani dijamantski ručni sat i narukvica od belog zlata i dijamantata sa logom 90,000 Royalty Override bodova za tri uzastopna meseca

\*Nije neophodno da postanete Senior Consultant, Success Builder ili Qualified Producer pre kvalifikacije za Supervizora. Više informacija o kvalifikacijama možete da pronadete na [myherbalife.com](http://myherbalife.com) stranici

† Bodovna masa koju su skupili Preferirani kupci(Preferred Customers) koje ste lično uključili ubrojiti će se u uvetovani broj ostvarene bodovne mase.

\*Aktuelni modeli ručnih satova mogu da variraju u zavisnosti od raspoloživosti u trenutku kvalifik

# PRESIDENT TEAM PLUS NAGRADE I PRIZNANJA

<p><b>1 Dijamant</b></p>  <p><b>Executive President's Team</b></p> <p>1 Fully Qualified Član prve linije President's Team-a* bilo koje linije vaše organizacije</p>	<p><b>2 Dijamanta</b></p>  <p><b>Senior Executive President's Team</b></p> <p>2 Fully Qualified Člana prve linije President's Team - a* iz 2 posebne linije donje linije vaše organizacije</p>	<p><b>3 Dijamanta</b></p>  <p><b>International Executive President's Team</b></p> <p>3 Fully Qualified Člana prve linije President's Team-a* iz 3 posebne linije donje linije vaše organizacije</p>	<p><b>4 Dijamanta</b></p>  <p><b>Chief Executive President's Team</b></p> <p>4 Fully Qualified Člana prve linije President's Team-a* iz 4 posebne linije donje linije vaše organizacije</p>	<p><b>5 Dijamanata</b></p>  <p><b>Chairman's Club</b></p> <p>5 Fully Qualified Članova prve linije President's Team-a* iz 5 posebnih linija donje linije vaše organizacije</p>
<p><b>6 Dijamanata</b></p>  <p><b>Chairman's Club</b></p> <p>6 Fully Qualified Članova prve linije President's Team-a* iz 6 posebnih linija donje linije vaše organizacije</p>	<p><b>7 Dijamanata</b></p>  <p><b>Chairman's Club</b></p> <p>7 Fully Qualified Članova prve linije President's Team-a* iz 7 posebnih linija donje linije vaše organizacije</p>	<p><b>8 Dijamanata</b></p>  <p><b>Chairman's Club</b></p> <p>8 Fully Qualified Članova prve linije President's Team-a* iz 8 posebnih linija donje linije vaše organizacije</p>	<p><b>9 Dijamanata</b></p>  <p><b>Chairman's Club</b></p> <p>9 Fully Qualified Članova prve linije President's Team-a* iz 9 posebnih linija donje linije vaše organizacije</p>	<p><b>10 Dijamanata</b></p>  <p><b>Founder's Circle</b></p> <p>10, Fully Qualified Članova prve linije President's Team-a* iz 10 posebnih linija donje linije vaše organizacije</p>
<p><b>Baume &amp; Mercier ručni satovi†</b></p>  <p>250,000 Royalty Override bodova za 12 uzastopnih meseci (kalendarska godina)</p>	<p><b>Zlatno i dijamantsko Marquis prstenje</b></p>  <p>500,000 Royalty Override bodova za 12 uzastopnih meseci (kalendarska godina)</p>	<p><b>Piaget zlatni i dijamantski ručni satovi†</b></p>  <p>750,000 Royalty Override bodova za 12 uzastopnih meseci (kalendarska godina)</p>	<p><b>Piaget dijamantski ručni satovi†</b></p>  <p>1,000,000 Royalty Override bodova za 12 uzastopnih meseci (kalendarska godina)</p>	

\*Više informacija o kvalifikacijama možete da pronađete na [myherbalife.com](http://myherbalife.com) stranici.

†Aktuelni modeli ručnih satova mogu da variraju u zavisnosti od raspoloživosti u trenutku kvalifikacije.

# NAGRADE ZA OSTVARENI USPEH I BEDŽEVI POVODOM GODIŠNJICE

<p><b>Nagrada za životno delo za sakupljenih milion bodova</b></p>  <p>1 milion bodova mase</p> <p>Nagrade za životno delo se dodeljuju Distributerima koji su sakupili 1 milion bodova mase ili više tokom bavljenja Herbalife poslom*</p>	<p><b>Nagrada za životno delo za sakupljenih 2 miliona bodova</b></p>  <p>2 miliona bodova mase</p> <p>Nagrade za životno delo se dodeljuju Distributerima koji su sakupili 2 miliona bodova mase ili više tokom bavljenja Herbalife poslom*</p>	<p><b>Nagrada za životno delo za sakupljenih 3 miliona bodova</b></p>  <p>3 miliona bodova mase</p> <p>Nagrade za životno delo se dodeljuju Distributerima koji su sakupili 3 miliona bodova mase ili više tokom bavljenja Herbalife Nutrition poslom*</p>	<p><b>Nagrada za životno delo za sakupljenih 4 miliona bodova</b></p>  <p>4 miliona bodova mase</p> <p>Nagrade za životno delo se dodeljuju Distributerima koji su sakupili 4 miliona bodova mase ili više tokom bavljenja Herbalife poslom*</p>	<p><b>Nagrada za životno delo za sakupljenih 5 miliona bodova</b></p>  <p>5 miliona bodova mase</p> <p>Nagrade za životno delo se dodeljuju Distributerima koji su sakupili 5 miliona bodova mase ili više tokom bavljenja Herbalife poslom*</p>
--	---	---	--	---

<p><b>Prva godišnjica</b></p>  <p>Paketi za prvu godišnjicu se dodeljuju Članovima za priznanje njihovog doprinosa i trajanja sa Herbalife-om.</p>	<p><b>Trogodišnjica</b></p>  <p>Paketi za trogodišnjicu se dodeljuju Članovima za priznanje njihovog doprinosa i trajanja sa Herbalife-om.</p>	<p><b>Petogodišnjica</b></p>  <p>Paketi za petogodišnjicu se dodeljuju članovima za priznanje njihovog doprinosa i trajanja sa Herbalife-om.</p>	<p><b>Sedmogodišnjica</b></p>  <p>Paketi za sedmogodišnjicu se dodeljuju za priznanje njihovog doprinosa i trajanja sa Herbalife-om.</p>	<p><b>Desetogodišnjica</b></p>  <p>Paketi za desetogodišnjicu se dodeljuju Članovima za priznanje njihovog doprinosa i trajanja sa Herbalife-om.</p>	<p><b>Petnaestogodišnjica</b></p>  <p>Paketi za petnaestogodišnjicu se dodeljuju Članovima za priznanje njihovog doprinosa i trajanja sa Herbalife-om.</p>
--	---	---	---	---	---

<p><b>Dvadesetogodišnjica</b></p>  <p>Paketi za dvadesetogodišnjicu u se dodeljuju Članovima za priznanje njihovog doprinosa i trajanja sa Herbalife-om.</p>	<p><b>Dvadesetpetogodišnjica</b></p>  <p>Paketi za dvadesetpetogodišnjicu u se dodeljuju Članovima za priznanje njihovog doprinosa i trajanja sa Herbalife-om.</p>	<p><b>Tridesetogodišnjica</b></p>  <p>Paketi za tridesetogodišnjicu u se dodeljuju Članovima za priznanje njihovog doprinosa i trajanja sa Herbalife-om.</p>	<p><b>Tridesetpetogodišnjica</b></p>  <p>Paketi za Tridesetpetogodišnjicu u se dodeljuju Članovima za priznanje njihovog doprinosa i trajanja sa Herbalife-om.</p>	<p><b>Četrdesetogodišnjica</b></p>  <p>Paketi za Četrdesetogodišnjicu u se dodeljuju Članovima za priznanje njihovog doprinosa i trajanja sa Herbalife-om.</p>	<p><b>Četrdesetpetogodišnjica</b></p>  <p>Paketi za Četrdesetpetogodišnjicu u se dodeljuju Članovima za priznanje njihovog doprinosa i trajanja sa Herbalife-om.</p>
--	---	---	---	---	---

\*Više informacija o kvalifikacijama možete da pronađete na [myherbalife.com](http://myherbalife.com) stranici.

## Razumevanje bodovne mase

U ovom priručniku, reč masa se koristi često. Masa je ključni element u Prodajnom i marketinškom planu i čini osnovu za kvalifikaciju i napredovanje ka višim nivoima.

Svaki Herbalife proizvod ima vrednost bodovne mase koja mu se pripisuje (vidite obrasce za porudžbine i cenovnik radi tačnih informacija). Zvanični Herbalife Članski paket (HMP), literatura i prodajni alati se ne računaju kao bodovna masa. Prilikom porudžbine proizvoda, sakupljate bodovnu masu koja se odnosi na poručene proizvode. Ova sakupljena bodovna masa je rezultat vaših prodaja i koristi se u svrhu kvalifikacije i ostalih pogodnosti.

Bodovna masa vam se dodeljuje na različite načine, u zavisnosti od toga ko je kupio proizvod, njihovog statusa i popusta, vašeg statusa i ostalih karakteristika Herbalife Prodajnog i Marketinškog Plana. Bodovna masa se obračunava na osnovu vrednosti sakupljene bodovne mase proizvoda poručenih u mesecu bodovne mase.

## Objašnjenje pojma obračunski mesec

### Definicija obračunskog meseca

Bodovna masa se dodjeljuje i skuplja po obračunskim mesecima. Obračunski mesec počinje prvog kalendarskog dana u mesecu i završava sa zadnjim kalendarskim danom meseca. Herbalife zadržava pravo izmeniti obračunski mesec kako smatra primerenim.

### Utvrđivanje obračunskog meseca

Bodovna masa se dodeljuje obračunskom mesecu u kojem je narudžbina predata i Herbalife je primio uplatu celog iznosa narudžbine.

Odgovornost je Članova da osiguraju da se narudžbine predaju i plaćanja sprovedu do označenog krajnjeg roka. Ako to nije slučaj, narudžbina će se pripisati sledećem obračunskom mesecu.

1. Kraj meseca (engl. EOM) uvijek će biti ZADNJI DAN kalendarskog meseca.
2. Sve narudžbine moraju biti primljene poslednjeg dana meseca kako bi se računale u bodovnu masu tog meseca.
3. Bodovi prodajne mase (engl.: Volume Points) dodeljuju se za obračunski mesecu u kojem je narudžbina predata i Herbalife je primio uplatu celog iznosa narudžbine.
4. Uplata celog iznosa mora biti primljena ili pokrenuta do zadnjeg dana u mesecu.
  - Narudžbine koje se plaćaju putem bankovne doznake, direktne uplate ili druge bankovne transakcije moraju se pokrenuti najkasnije zadnjeg dana u mesecu, čak i ako taj dan pada na vikend ili državni praznik, a Herbalife uplatu mora primiti najkasnije do 5-og sledećeg meseca.
5. Ako uplata nije odobrena za prihvatanje, narudžbina će biti otkazana.

Postoji više načina dodeljivanja bodovne mase u Herbalife Prodajnom i marketinškom planu. To je ilustrirano u sledećim definicijama i primerima:

### Lično kupljena bodovna masa (PPV)

Lično kupljena bodovna masa je bodovna masa porudžbina kupljenih direktno od Herbalife-a upotrebom Herbalife identifikacionog broja.

### Bodovna masa donje linije (DLV)

Bodovna masa donje linije se ostvaruje na porudžbinama koje je napravio vaš ne-Supervizor donje linije direktno od Herbalife-a.

Primer bodovne mase donje linije			
	Kupovine / popust % na osnovicu zarade		Bodovna masa donje linije
<b>A</b> Supervizor	2500 bodova mase sa 50% popusta na osnovicu zarade	=	*
<b>B</b> Senior Consultant	500 bodova mase sa 35% popustom na osnovicu zarade	=	900 bodova mase (bodovna masa C&D)
<b>C</b> Senior Consultant	500 bodova mase sa 35% popustom na osnovicu zarade	=	400 bodova mase (bodovna masa D)
<b>D</b> Član	400 bodova mase sa 25% popusta na osnovicu zarade	=	0

\*Fully Qualified Supervizorima, bodovna masa donje linije se računa za ličnu bodovnu masu ili grupnu bodovnu masu

### Lična bodovna masa (PV)

Kao Fully Qualified Supervisor, ličnu bodovnu masu ostvarujete od svojih kupovina i kupovina koje su izvršili vaši ne-Supervizori donje linije, svi do prvog Fully Qualified Supervizora.

Svi proizvodi moraju da se kupe direktno od Herbalife-a i ne smeju da se kupe od Supervizora gornje linije ili drugih Članova.

Iz tog razloga, ukoliko ste Fully Qualified Supervisor, sve vaše porudžbine napravljene sa 50% popusta na osnovicu zarade kao i sve porudžbine koje su napravili Članovi vaše donje linije, Senior Consultant-i, Success Builder-i i Qualified Producer-i sa 25% do 42% popusta na osnovicu zarade se računaju kao lična bodovna masa.

Primer lične bodovne mase		
	Kupovine / popust % na osnovicu zarade	Lična bodovna masa
<b>A</b> Supervisor	1,000 bodova mase + bodovna masa B, C & D	= 1000 lično sakupljenih bodova mase <u>+ 1800 bodova mase donje linije (bodovna masa B, C i D)</u> 2800 ličnih bodova mase
<b>B</b> Success Builder	1100 bodova mase + bodovna masa C i D sa 42% popusta na osnovicu zarade	= 1100 lično sakupljenih bodova mase <u>+ 700 bodova mase donje linije (bodovna masa C i D)</u> 1800 ličnih bodova mase
<b>C</b> Senior Consultant	300 bodova mase + bodovna masa D sa 35% popusta na osnovicu zarade	= 300 lično sakupljenih bodova mase <u>+ 400 bodova mase donje linije (bodovna masa D)</u> 700 bodova mase
<b>D</b> Član	400 bodova mase sa 25% popusta na osnovicu zarade	= 0

### Grupna bodovna masa (GV)

Grupna bodovna masa je masa porudžbina koje je Qualifying Supervisor napravio sa privremenim popustom od 50% na osnovicu zarade tokom meseca kvalifikacije.

Ova bodovna masa od privremenih 50% se sakuplja kao lična bodovna masa Qualifying Supervizora koji kupuje i predstavlja grupnu bodovnu masu Fully Qualified Supervizora prve gornje linije. Kao Fully Qualified Supervisor zaradićete Royalty Override bodove ukoliko su svi ostali uslovi zar Royalty Override ispunjenii. (Vidite odeljke "Kvalifikacija za Supervizora" i "Privremeni popust od 50%" ove knjige radi preciznijih informacija.)

Primer grupne bodovne mase		
	Kupovine / popust % na osnovicu zarade	Lična bodovna masa
<b>A</b> Supervisor	2,500 bodova mase + bodovna masa B & C	= 6,500 bodova lične mase <u>+ 1,000 bodova grupne mase</u> = 7,500 bodova ukupne mase
<b>B</b> Qualifying Supervisor	1000 bodova mase sa privremenim popustom od 50% na osnovicu zarade + bodovna masa C	= 1000 lično sakupljenih bodova mase <u>+4000 bodova mase donje linije</u> = 5000 bodova mase
<b>C</b> Član	4,000 akumuliranih bodova mase	= 4000 bodova mase

### Ukupna bodovna masa (TV)

Ukupna bodovna masa je zbir lične bodovne mase i grupne bodovne mase. (Vidite "Primer grupne bodovne mase" za ukupnu bodovnu masu Supervizora A.) Ukupna bodovna masa je faktor na kom se pojedine kvalifikacije zasnivaju.

### Bodovna masa organizacije (OV)

Bodovna masa organizacije je vrednost sakupljene bodovne mase na koju Supervisor zarađuje Royalty Override bodove. (Vidite "Primer bodovne mase organizacije" koji sledi.)

Primer bodovne mase organizacije	
A Supervisor	2,500 bodova mase
Supervisor prvog nivoa	10,000 ukupnih bodova mase
Supervisor drugog nivoa	10,000 ukupnih bodova mase
Supervisor trećeg nivoa	10,000 ličnih bodova mase

**= 30,000**  
**bodova mase organizacije**

## Opterećena i neopterećena bodovna masa

### Opterećena bodovna masa

Opterećena bodovna masa je bodovna masa koju koristi vaša donja linija za kvalifikaciju za Supervizora.

### Neopterećena bodovna masa

Neopterećena bodovna masa je bodovna masa koju ne koristi donja linija za kvalifikaciju za Supervizora. Sledeći primer opisuje upotrebu opterećene i neopterećene bodovne mase za svakog od Članova.

Opterećena i neopterećena bodovna masa			
<b>A</b> <b>Supervisor</b>	2,500 ukupnih bodova mase + bodovna masa B & C	=	2,500 neopterećenih za A 5,000 opterećenih za A
<b>B</b> <b>Qualifying Supervisor</b>	1,000 ukupnih bodova mase + bodovna mase C	=	1,000 neopterećenih za B 4,000 opterećenih za B
<b>C</b> <b>Qualifying Supervisor</b>	4,000 akumuliranih ukupnih bodova mase	=	4,000 neopterećenih za C

# Pogodnosti za Članove

## Razumevanje maloprodajnog i veleprodajnog profita

Molimo da informacije dalje u tekstu pročitate kako biste bolje razumeli termine i na koji način se obračunavaju maloprodajni i veleprodajni profit:

### Predložena maloprodajna cena:

- Ovo je predložena maloprodajna cena\* za maloprodajne konzumente koja može da uključuje poreze i/ili troškove isporuke (u zavisnosti od tržišta).
- Svaki Član ima slobodu da odredi svoju maloprodajnu cenu za svoje maloprodajne konzumente.

*\*Molimo kontaktirajte svoje lokalno Odeljenje za usluge za više informacija o predloženoj maloprodajnoj ceni na vašem tržištu.*

### Maloprodajna cena:

- Ovo je početna cena za sve konzumente i Članove.
- Ovo je cena bez poreza i/ili troškova isporuke u zavisnosti od tržišta) i cene na koju se računa popust.

### Osnovica zarade:

- Ovo je novčana vrednost svakog proizvoda na osnovu koje se obračunavaju popust i zarada.
- Vrednost osnovice zarade proizvoda je uglavnom manja od maloprodajne cene. Ovo je iz razloga što maloprodajna cena uključuje administrativne naknade/naknade za obradu, a na pojedinim tržištima i troškove isporuke, koji ne čine zaradu i ne koristi se za kvalifikaciju za popuste.
- Kao i u svim maloprodajnim poslovima, marže proizvoda i cene mogu da se razlikuju, a u pojedinim slučajevima, vrednost osnovice zarade proizvoda može biti manja od maloprodajne cene kako bi cena proizvoda bila konkurentnija.

### Procenat popusta:

- Ovo je procenat popusta na osnovicu zarade na koji Član ima pravo na osnovu rezultata i nivoa kvalifikacije u Marketinškom planu.
- Procenat popusta može da varira od 25% do 50%.
- Procenat popusta se uvek primenjuje na osnovicu zarade u cilju određivanja popusta.

### Popust:

- Ovo je novčana vrednost/iznos popusta koji se obračunava na osnovicu zarade i odbija se od maloprodajne cene kako bismo odredili cenu proizvoda za Članove (bez poreza i troškova isporuke na pojedinim tržištima).
- Procenat popusta x osnovica zarade = popust.

### Cena za Članove:

- Ovo je cena proizvoda koju Član plaća bez poreza i troškova isporuke na pojedinim tržištima.
- Maloprodajna cena – iznos popusta = cena za Člana

### Maloprodajni profit:


- Ovo je iznos profita koji Član ostvaruje u maloprodaji.
- Maloprodajni profit je razlika između cene po kojoj Član vrši prodaju proizvoda maloprodajnim konzumentima i cene koju plaća Član.
- Cena za konzumenta – cena za Člana = maloprodajni profit
- Procenat maloprodajnog profita nije isto što i procenat popusta jer:
  - (a) Svaki Član ima mogućnost da odredi svoju prodajnu cenu maloprodajnom konzumentu.
  - (b) Procenat popusta se obračunava na osnovicu zarade koja je niža od maloprodajne cene.

### Veleprodajni profit (provizija):

Pored maloprodajnog profita, kao Herbalife Član, možete da ostvarite veleprodajni profit na proizvode koje je kupila donja linija. Kada se Član kvalifikuje za viši procenat popusta od Člana donje linije, onda će Član gornje linije ostvariti veleprodajni profit

- Veleprodajni profit je jednak vrednosti osnovice zarade proizvoda pomnoženo sa razlikom između procenta popusta gornje linije i procenta popusta donje linije.
- Osnovica zarade x (procenat popusta gornje linije – procenat popusta donje linije) = veleprodajni profit

## Primeri maloprodajnog i veleprodajnog profita



**FORMULA 1**

- Bodovi mase: 23,95
- Maloprodajna cena: 49,32 €
- Osnovica zarade: 44,44 €

### Primer maloprodajnog profita:

Gary je Supervizor tako da on ima popust od 50%. On vrši porudžbinu proizvoda Herbalife Formula 1 koju će prodati svom maloprodajnom konzumentu

- Iznos Garyjevog popusta iznosi 22,22 €.  
Iznos popusta se obračunava na sledeći način: *osnovica zarade (44,44 €) x procenat popusta (50%)*
- Cena koju Gary plaća kao Član je 27,10 €.  
Cena za Člana se obračunava na sledeći način: *maloprodajna cena (49,32 €) – iznos popusta (22,22 €), + porezi*
- Pretpostavimo da Gary radi prodaju svom maloprodajnom konzumentu po maloprodajnoj ceni od (49,32 €).  
U tom slučaju, Garyjev maloprodajni profit iznosi 22,22 €.  
Maloprodajni profit se obračunava na sledeći način: *prodajna cena (49,32 €) – cena za Člana (27,10 €) = maloprodajni profit*

### PRIMER MALOPRODAJNOG PROFITA SA 50% POPUSTA ZA DISTRIBUTERE

Maloprodajni profit	Osnovica zarade	Iznos popusta	Maloprodajna cena sa popustom	Porezi	Cena za Distributera	Predložena maloprodajna cena*	Maloprodajni profit
		<b>(50%) x B</b>	<b>A-C</b>	<b>(0%) x D</b>	<b>D+E</b>		<b>G-F</b>
A	B	C	D	E	F	G	
49,32 €	44,44 €	22,22 €	27,10 €	0	27,10 €	49,32 €	22,22 €

### Primer veleprodajnog profita:

Garyjeva donja linija (Sue) je Senior Consultant sa 35% popusta koja takođe radi prodaju proizvoda Herbalife Formula 1

- Njen popust iznosi 15,55 €.  
Iznos popusta se obračunava na sledeći način: *osnovica zarade (44,44 €) x procenat popusta (35%)*
- Cena koju ona plaća kao Član je 33,77 €.  
Cena za Člana se obračunava na sledeći način: *maloprodajni (49,32 €) – iznos popusta (15,55 €) + porezi*

### PRIMER VELEPRODAJNOG PROFITA SA 35% POPUSTA ZA DISTRIBUTERE

Maloprodajna cena	Osnovica zarade	Iznos popusta	Maloprodajna cena sa popustom	Porezi	Cena za Distributera	Predložena maloprodajna cena*	Maloprodajni profit
		<b>(35%) x B</b>	<b>A-C</b>	<b>(0%) x D</b>	<b>D+E</b>		<b>G-F</b>
A	B	C	D	E	F	G	
49,32 €	44,44 €	15,55 €	€3,77 €	0	33,77 €	49,32 €	15,55 €

Pošto Garyjev popust iznosi 50%, a Suein 35%, Gary takođe ostvaruje veleprodajni profit na prodaje/porudžbine koje pravi Sue

Garyjev veleprodajni profit iznosi  $49,32 \text{ €} \times 15\% (50\% - 35\%) = 7,40 \text{ €}$ .

*Osnovica zarade x (Garyjev procenat popusta – Suein procenat popusta) = veleprodajni profit*

**\*Specijalna napomena za veleprodajni profit:** Ukoliko je Sue Član van Sjedinjenih Američkih Država ili njenih teritorija, Gary će ostvariti veleprodajni profit na proizvode koje Sue poručuje od kompanije Herbalife na gore naveden način. Ukoliko je Sue Član u Sjedinjenim Američkim Državama ili njenim teritorijama, Gary će ostvariti veleprodajni profit isključivo na proizvode koje Sue prodaje svojim maloprodajnim konzumentima (ne na ono što poručuje od kompanije Herbalife i isključivo gde Sue podnese ispravnu potvrdu o prodaji svom maloprodajnom konzumentu na kojoj se nalaze podaci o konzumentu i ceni što pokazuje da je ostvaren profit od ove prodaje.

# SENIOR CONSULTANT

## Povećajte svoj profit uz skalu za popust

Dok Vi i ne-Supervisor Vaše donje linije prodajete više Herbalife proizvoda, Vaša ukupna bodovna masa se povećava i možete da dostignete sledeći nivo Senior Consultant-a. Na taj način, stičete pravo da kupujete proizvode uz popust od 35% ili 42% od osnovice zarade, pri čemu dobijate veću profitnu maržu.

### Skala popusta

Kao Član možete da vršite kupovinu uz popust od 25% na osnovicu zarade na sve porudžbine dok ne dobijete pravo na veći popust kada postanete Senior Consultant. Nakon toga, vaš popust na porudžbine će se određivati prema skali popusta kao što je dalje u tekstu navedeno ne manji od 35% na osnovicu zarade.

### Senior Consultant ima pravo na:

- kupovinu sa 35% ili 42% na osnovicu zarade odmah nakon kvalifikacije za ovaj status
- da ostvari 35% ili 42% maloprodajnog profita na osnovicu zarade
- da ostvari do 17% veleprodajnog profita (proviziju) na osnovicu zarade na kupovine koje su napravili Distributeri vaše donje linije s popustom od 25% ili 35% na osnovicu zarade

**Bodovna masa se sakuplja ili od porudžbina koje pravite Vi direktno u Herbalife-u, koja se naziva lično kupljena bodovna masa(PPV) ili porudžbina koje Članovi donje linije prave u Herbalife-u, koja se zove bodovna masa donje linije. Obe vrste bodovne mase mogu da se upotrebe za kvalifikaciju za Senior Consultant-a s popustom od 35% ili 42% na osnovicu zarade.**

Nivo	Mesečna bodovna masa	Popust	Kvalifikovanost
<b>Senior Consultant</b>	Ostvarite 500 bodova mase u 1 do 2 meseca	35%	Sve porudžbine će biti napravljene uz popust od 35% na osnovicu zarade dok ne steknete pravo na veći popust.
<b>Senior Consultant</b>	Ostvarite 2,000 bodova mase u 1 do 2 meseca	42%	Kada ostvarite 2000 bodova mase imate pravo da napravite ovu porudžbinu i sve porudžbine u ostatku meseca bodovne mase uz popust od 42% na osnovicu zarade.
<b>Success Builder</b>	Minimum 1,000 lično kupljenih bodova mase(PPV) u 1 mjesecu	42%	Kada sakupite 1000 ili više ličnih bodova mase imate pravo na popust od 42% na osnovicu zarade na sve porudžbine do kraja tog meseca i sledećeg meseca. Bodovna masa koju su sakupili vaši Preferred Customer članovi će doprineti vašem uslovu o lično sakupljenoj bodovnoj masi.
<b>Qualified Producer</b>	2,500 bodova mase sakupljenih u 1 do 6 meseca, od čega najmanje 500 mora biti lično kupljena bodovna masa(PPV)	42%	Kao Qualified Producer imate pravo na popust od 42% na osnovicu zarade na svaku porudžbinu dok ne postignete mogućnost većeg popusta. <b>Bodovna masa može da se ostvari sa lično sakupljenom bodovnom masiom ili upotrebom do 2000 bodova mase donje linije sa ostalih 500 lično sakupljenih bodova.</b> Bodovnu masu koju su sakupili vaši Preferred Customer članovi će doprineti vašem uslovu o lično sakupljenoj bodovnoj masi.
<b>Qualifying Supervisor</b>	- Ostvarite 4,000 bodova mase u jednom mesecu bodovne mase sa najmanje 1,000 neopterećenih bodova mase ili - Ostvarite 4,000 bodova mase tokom dva uzastopna meseca sa najmanje 1,000 neopterećenih bodova mase ili - Skupite 4.000 bodova mase u 12 mjeseci, ali ne manje od 3 meseca (uvjet je najmanje 1.000 PPV). Bodovna masa koju su skupili Preferirani kupci koje ste osobno uključili ubrojiti će se u uvjetovani broj osobno ostvarene bodovne mase (PPV)	Privremeni 50%	Kada se ostvari bodovna masa za kvalifikaciju, dodatne porudžbine se kupuju uz privremeni popust od 50% na osnovicu zarade.
<b>Supervisor</b>	3 načina kvalifikacije: za više informacija pročitajte odeljak "Kvalifikacija za Supervizora".	50%	Kao Supervisor, imate pravo na popust od 50% na osnovicu zarade na svaku porudžbinu. (morate da se rekvafikujete svake godine).

### **Napomena:**

Vaša lična bodovna masa, plus bodovna masa donje linije, se računaju kao ukupna bodovna masa. Kada jednom počnete da koristite skalu popusta, vaš popust nikada neće biti manji od 35% na osnovicu zarade sve dok ste aktivni kao Član i/ili dobijete pravo na veći popust. Što više prodajete, veći će biti Vaš profit. Zapamtite da svaki mesec bodovne mase koji ponovo započnete s popustom od 35% na osnovicu zarade može da se računa da dobijete 42% i 50% popusta na osnovicu zarade.

## **Success Builder**

Kao Herbalife Član, možete da sakupite 1000 lično sakupljenih bodova mase u jednom mesecu da biste ostvarili kvalifikaciju za Success Builder-a i popust od 42% na osnovicu zarade. Kao Success Builder ćete moći da radite kupovinu s popustom od 42% na osnovicu zarade do kraja meseca bodovne mase i sledećeg meseca. Bodovnu masu koju su sakupili vaši Preferred konzumenti će doprineti vašem uslovu o lično sakupljenoj bodovnoj masi. Bodovna masa donje linije ne može da se upotrebi za ovaj popust.

Članovi (ne-Supervizori) koji ne ostvare Success Builder nivo će moći da prave porudžbinu s popustom od 42% na osnovicu zarade čim sakupe 2000 bodova mase za jedan do dva meseca ili su ostvarili Qualified Producer nivo.

## **Qualified Producer**

Imate mogućnost da ostvarite Qualified Producer status tako što ćete sakupiti 2500 bodova mase u roku od 1-6 meseci od kojih 2000 bodova može da bude od bodovne mase donje linije sa preostalim 500 lično sakupljenih bodova mase. Bodovna masa koju su sakupili vaši Preferred konzumenti će doprineti vašem uslovu o ličnoj sakupljenoj bodovnoj masi.

Vi ćete automatski dobiti 42% popusta na osnovicu zarade kada se kvalifikujete; a status će biti ažuriran prvog u mesecu nakon meseca vaše kvalifikacije u kom ste sakupili bodovnu masu.

### **Qualified Producer ima pravo da:**

- vrši kupovinu s 42% popusta na osnovicu zarade odmah nakon kvalifikacije za ovaj status
- ostvari 42% maloprodajnog profita na osnovicu zarade
- ostvari do 17% veleprodajnog profita (proviziju) na osnovicu zarade od kupovina koje su izvršili Članovi vaše donje linije sa 25% ili 35% popusta na osnovicu zarade

Kada ostvarite Qualified Producer status, sve kupovine će se vršiti s popustom od najmanje 42% na osnovicu zarade dokle god plaćate godišnju članarinu za usluge.

## **Fully Qualified Supervisor**

Na nivou Supervizora ostvarićete najviši popust od 50% na osnovicu zarade, maloprodajni i veleprodajni profit i imaćete pravo na Royalty Overrides (RO).

### **Fully Qualified Supervisor ima pravo da:**

- ostvari 50% maloprodajnog profita na osnovicu zarade
- ostvari do 25% veleprodajnog profita (proviziju) na osnovicu zarade od kupovina koje su izvršili Članovi vaše donje linije s popustom od 25% - 42% na osnovicu zarade
- Zaradite RO od 1% do 5% na aktivnog Supervizora prvog, drugog i trećeg nivoa
- Pohađa posebne radionice i treninge
- Se kvalifikuje za posebna priznanja za Supervizore

Članovi koji su ostvarili nivo Supervizora se često nazivaju kao Članovi ili Herbalife nezavisni Distributeri.

## **Kvalifikacija za Supervizora**

Postoje tri načina kvalifikacije za Supervizora:

- Jednomesečna kvalifikacija: ostvarite 4,000 bodova mase u jednom mesecu bodovne mase (sa najmanje 1,000 od onih 4,000 neopterećenih bodova mase).
- Dvomesecna kvalifikacija: ostvarite 4,000 bodova mase tokom dva uzastopna meseca (sa najmanje 1,000 od onih 4,000 neopterećenih bodova mase tokom istog dvomesecnog perioda).
- Akumulirana kvalifikacija: ostvarite 4,000 bodova mase u roku od 12 meseci (od kojih je neophodno najmanje tri meseca). Možete da upotrebite do 3,000 bodova mase donje linije sa preostalim 1,000 bodova lično kupljene bodovne mase.

Prilikom kvalifikacije za Supervizore, kada se jednom ostvare, automatski dobijate status Supervizora 1-og u mesecu nakon

završetka kvalifikacije.

Članovi koji se kvalifikuju za Supervizora u liniji sa Članovima svoje donje linije moraju da popune Obrazac za kvalifikaciju za Supervizora. Ovaj obrazac može da se preuzme sa [rs.MyHerbalife.com](http://rs.MyHerbalife.com) – Dokumentacija i Pravila ili može da se dobije od Odeljenja za usluge Članovima.

## Supervisor u kvalifikaciji

### Pravo na privremeni popust od 50%

Jednom kada ostvarite neophodnu bodovnu masu za kvalifikaciju za Supervizora bićete **Qualifying Supervisor** do 1-og u narednom mesecu, kada ćete postati **Fully Qualified Supervisor**.

Kao **Qualifying Supervisor**, imate pravo na privremeni popust od 50% na osnovice zarade u ostatku meseca bodovne mase u kom je sakupljena bodovna masa.

Porudžbine s popustom od 50% na osnovicu zarade moraju biti poručene direktno od kompanije Herbalife. Bodovna masa porudžbina s privremenim popustom od 50% na osnovicu zarade se smatra lično sakupljenom bodovnom masom kupca i grupnom bodovnom masom Fully Qualified Supervizora.

### Podudarajuća bodovna masa (Matching Volume)

Podudarajuća bodovna masa je lična i ukupna bodovna masa koju Supervisor mora da ima radi validacije kvalifikacije za Supervizora u vašoj donjoj liniji.

Podudarajuća bodovna masa predstavlja način na koji Herbalife verifikuje kvalifikacije novih Supervizora. Kada Supervisor sponzoriše Člana za poziciju Supervizora, ukupna bodovna masa Supervizora koji sponzoriše mora da bude u najmanju ruku ista kao ukupna bodovna masa njihovog Člana donje linije koji se kvalifikuje u istom mesecu. Bez odgovarajuće podudarajuće bodovne mase, nov Supervisor će biti pomeren do sledećeg Supervizora gornje linije.

Sledeći primer podudarajuće bodovne mase opisuje iznos lične bodovne mase i ukupne bodovne mase koje Supervisor koji sponzoriše mora da ostvari za Članove donje linije koji se kvalifikuju za Supervizore. U ovom primeru, "A" (Supervisor koji sponzoriše) mora da ima najmanje 4,000 ličnih bodova mase i najmanje 1,000 grupnih bodova mase u mesecu u kome se "B" i "C" kvalifikuju za Supervizora. Ova obaveza Supervizora za bodovnu masu se smatra uslovom za podudarajuću bodovnu masu.

Primer podudarajuće bodovne mase			
<b>A</b> Supervisor koji sponzoriše	<b>Uslov za podudarajuću bodovnu masu za Supervizora "A"</b>		
	4,000 ličnih bodova mase		
	+ 1,000 grupnih bodova mase		
	= 5,000 ukupnih bodova mase		
<b>B</b> Qualifying Supervisor	1000 bodova mase s privremenim popustom od 50% na osnovicu zarade	=	1,000 grupnih bodova mase za "A"
<b>C</b> Qualifying Supervisor	4,000 akumuliranih bodova mase	=	4,000 ličnih bodova mase za "A"

### Nedovoljna podudarajuća bodovna masa

Ako kao Fully Qualified Supervisor prve gornje linije nemate dovoljno bodovne mase u mesecu kvalifikacije da potvrdite kvalifikaciju za Supervizora donje linije, "nedostajate" vam podudarajuća bodovna masa. Herbalife će vas obavestiti u slučaju nedovoljne bodovne mase i omogućiti vam da napravite porudžbinu za podudarajuću bodovnu masu za iznos koji vam nedostaje. Odeljenje za usluge Članovima će imati ovlašćenje da prihvati porudžbinu za podudarajuću bodovnu masu za odgovarajući mesec.

Da bi napravili porudžbinu za ovu bodovnu masu, porudžbina mora jasno da se navede kao "Porudžbina za podudarajuću bodovnu masu za mesec \_\_\_\_\_."

### Porudžbina za podudarajuću bodovnu masu

Da biste primili odgovarajući iznos za porudžbinu za podudarajuću bodovnu masu, porudžbina mora jasno da se navede kao porudžbina za podudarajuću bodovnu masu za odgovarajući mesec i godinu, sa kompletnom uplatom. Porudžbinu za podudarajuću bodovnu masu isključivo prihvata Herbalife ukoliko je kompanija uočila problem u vezi sa podudarajućom bodovnom masom i u skladu sa tim vas obavestila i ovlastila Odeljenje za usluge Članovima da private porudžbinu od vas kao Supervizora koji sponzoriše. Ova porudžbina će se odnositi na naveden mesec bodovne mase.

Odgovarajuće promene će biti izvršene na porudžbini za podudarajuću bodovnu masu za Supervizora gornje linije koji prima Royalty bodove i Production Bonus. Međutim, procenat Royalty bodova i TAB Team Production Bonusa neće biti promenjen prilikom pravljenja porudžbine za podudarajuću bodovnu masu nakon meseca bodovne mase u pitanju. Ukoliko postoji više podudarajućih bodovnih masa, kao Supervizoru koji sponzoriše, neće biti isplaćene Royalty zarade četiri meseca linijama koje se kvalifikuju i ova zarada će biti plaćena sledećem Supervizoru gornje linije koji prima Royalty zarade.

#### **Ukoliko se bodovna masa ne podudara**

Da bi izbegli kaznu, morate da napravite porudžbinu za podudarajuću bodovnu masu čim primete obaveštenje od Herbalife-a.

Ukoliko vam nedostaje bodovna masa i ne napravite porudžbinu da bi se bodovna masa podudarala, kazna za podudarajuću bodovnu masu će se primeniti. Kazna se sastoji u tome da ćete zauvek izgubiti Supervizora koji se kvalifikovao u navedenom mesecu i donju liniju tog Supervizora.

#### **Ukoliko se ne kvalifikujete za Supervizora**

Ukoliko vaša sponzorisan donja linija postane Fully Qualified Supervisor pre vas, imaćete godinu dana od datuma kvalifikacije vaše donje linije da takođe postanete Fully Qualified Supervisor.

Ukoliko ne postanete Fully Qualified Supervisor u roku od godinu dana nakon kvalifikacije donje linije za Supervizore, zauvek ćete izgubiti tu donju liniju do Supervizora prve gornje linije na kraju prve godine u kojoj se Supervizori donje linije rekvilifikuju

Primer:

<b>08/01/2012</b> <b>Mesec kvalifikacije</b> <b>Supervizora donje linije</b>	<b>February 2014</b> <b>Sponsor gubi</b> <b>kvalifikovanu donju</b> <b>liniju Sponsor nije</b> <b>postao Fully Qualified</b> <b>Supervisor</b>
<b>08/01/2012 – 01/31/2014</b> <b>Sponsorova prilika da se kvalifikuje za Supervizora</b>	

#### **Rekvilifikacija za Supervizora**

Kada jednom postanete Supervisor ili više morate da rekvilifikujete svoj status Supervizora svake godine od 1. februara do 31. januara da bi zadržali prava i privilegije. Uslovi rekvilifikacije za ovo su opisani dalje u tekstu.

- Jednomesečna kvalifikacija: ostvarite 4,000 bodova mase u jednom mesecu bodovne mase (sa najmanje 1,000 od ovih 4,000 neopterećenih bodova mase).
- Dvomesechna kvalifikacija: ostvarite 4,000 bodova mase tokom dva uzastopna meseca (sa najmanje 1,000 od ovih 4,000 neopterećenih bodova mase tokom istog perioda od dva meseca.)
- Dvanaestomesechna rekvilifikacija: sakupite 10,000 neopterećenih bodova mase tokom dvanaestomesechnog perioda rekvilifikacije.

Ili,

- Sakupite 2,000 neopterećenih bodova mase tokom dvanaestomesechnog perioda rekvilifikacije.

Prilikom rekvilifikacije sakupljanjem 2000 neopterećenih bodova mase između 1. februara i 31. januara zadržaćete svoj status Supervizora i kupovine privilegije uz popust od 50% na osnovicu zarade.

Međutim, svaka donja linija koja ima Supervizore će biti izgubljena i pomerena do sledećeg Fully Qualified Supervizora gornje linije.

Automatski ćete se rekvilifikovati kao Supervisor svake godine ukoliko ispunite uslove za bodovnu masu tokom perioda kvalifikacije. Da vas podsetimo da imate prednost da dobijete 50% popusta na osnovicu zarade na porudžbine za rekvilifikaciju.

Pored rekvalifikacije za status Supervizora, morate da osigurate da je Vaša godišnja pristojba za Članstvo važeća i plaćena. Ukoliko se plaćanje godišnje članarine za usluge ne izvrši pre ili u roku od 90 dana od rekvalifikacije, vaše privilegije u vezi sa porudžbinama i zarada će biti ukinute dok se članarina ne plati. Ukoliko se članarina ne plati, vaše Članstvo može biti izbrisano, a svaki Član donje linije će biti trajno pomeren do sponzora vaše prve gornje linije.

Ukoliko ne izvršite rekvalifikaciju za Supervizora izgubićete sva prava i privilegije Supervizora, uključujući gubitak svake linije sa Supervizorima. U tom slučaju, cela donja linija će biti pomeren na sledećeg Fully Qualified Supervizora gornje linije.

Ukoliko ne uspete da se rekvalifikujete kao Supervizor svake godine do 31. januara bićete degradirani na poziciju Qualified Producer-a.

### **Tri nivoa uspeha**

Ljudi koje lično sponzorirate kao Herbalife Članove su poznati kao vaš Prvi nivo. Oni mogu da budu prijatelji ili porodica, kolege ili čak ljudi koje ste tek upoznali. Možete lično da sponzorirate koliko god ljudi želite u svakoj zemlji u kojoj Herbalife zvanično posluje. Kada ovi članovi vašeg Prvog nivoa sponzorišu druge Članove, ovi novi Članovi postaju vaš Drugi nivo. Kada vaš Drugi nivo, zauzvrat, sponzoriše druge, oni koje sponzoriše postaju Treći nivo u vašoj Herbalife organizaciji.

Obučavanjem Članova i ohrabivanjem da slede vaš primer, neki mogu da odluče da postavljaju ciljeve i kvalifikuju se za Supervizora. Kao Supervizor sa Fully Qualified ili Qualifying Supervizorima u vašu prvu tri nivoa, možete da se kvalifikujete da zaradite Royalty Override bodove od 1% do 5% od bodovne mase organizacije.

# ROYALTY OVERRIDE ZARADA

## Isplata Royalty Override zarade

Procenat Royalty Override zarade se zasniva na ukupnoj bodovnoj masi svakog meseca, ukoliko je vaša bodovna masa manja od 500 bodova mase, u tom slučaju neće biti zarađeni Royalty Overrides. Ukoliko sakupite 2,500 bodova mase ili više, zarađićete maksimalno 5% na tri aktivna nivoa donje linije. Sledeća skala Royalty Override zarade pokazuje uslove za bodovnu masu koje morate da ispunite kao Supervizor svakog meseca da bi zaradili Royalty Overrides.

Skala Royalty Override	
Ukupna bodovna masa	Royalty Override zarada %
0 – 499	0%
500 – 999	1%
1,000 – 1,499	2%
1,500 – 1,999	3%
2,000 – 2,499	4%
2,500 plus	5%

## Royalty Overrides se isplaćuje na sledeći način:

Ukoliko se u primeru koji sledi, uz maksimalnih 5%, Royalty Override obračuna na 30,000 bodova organizacije, imaćete 1,500 Royalty Override bodova. Royalty Override bodovi se koriste u svrhu kvalifikacije. Imajte na umu da se zarade obračunavaju na vrednost osnovice zarade proizvoda zemlje u kojoj se proizvod naručuje. U pojedinim zemljama, ove Royalty Override zarade se menjaju u lokalnu valutu.

Primer Royalty Override zarade		
<b>VI</b>	2,500 bodova mase	= Vaši ukupni Royalty Override bodovi 1,500 Royalty bodova
<b>Supervizor prvog nivoa</b>	10,000 bodova mase	= 5% = 500 Royalty bodovi
<b>Supervizor drugog nivoa</b>	10,000 bodova mase	= 5% = 500 Royalty bodova
<b>Supervizor trećeg nivoa</b>	10,000 bodova mase	= 5% = 500 Royalty bodova

## Dodatni uslovi

Kao Supervizor koji ispunjava navedene uslove za Royalty Override zaradu, morate da poštujete Herbalife Pravilo o 10 konzumenata i Pravilo o 70% da bi zaradili i primili i Royalty Overrides i Production Bonus. Morate da potvrdite svoju saglasnost sa ovim uslovima time što ćete slati Obrazac o potvrđi zarade svakog meseca. Ukoliko ne poštujete ova pravila, Royalty Overrides i Production Bonusi vam neće biti isplaćeni.

## Royalty Override Roll-Up

Kao Supervizor, takođe imate priliku da zaradite Royalty Override Roll-Ups. Royalty Override Roll-Ups se isplaćuju odgovarajućem kvalifikovanom Supervizoru(ima) gornje linije kada svaki Supervizor donje linije zaradi manje od maksimalnih 5%. Ovaj "roll-up" procenat je razlika između maksimalnih 5% Royalty Override-a i stvarnog procenta koji je zaradio Supervizor donje linije.

Da bi imali pravo na Royalty Override Roll-Ups, kao Supervizor morate da imate zaradu od maksimalnih 5%, prema kliznoj Royalty Override skali. Ne možete da zaradite više od 5% Royalty Override ni po jednoj porudžbini.

## Primer Royalty Override Roll-Up-a

<b>VI</b>	2,500 bodova ukupne mase 5% Royalty Override	=	Zarada 5% Royalty Override na Supervizorima prvog, drugog i trećeg nivoa  Zarada 4% Royalty Override Roll-Up na Supervizoru četvrtog nivoa
<b>Supervizor prvog nivoa</b>	2,500 bodova ukupne mase 5% Royalty Override	=	Zarada 5% Royalty Override na Supervizorima drugog, trećeg i četvrtog nivoa
<b>Supervizor drugog nivoa</b>	2,500 bodova ukupne mase 5% Royalty Override	=	Zarada 5% Royalty Override na Supervizorima trećeg i četvrtog nivoa
<b>Supervizor trećeg nivoa</b>	500 bodova ukupne mase 1% Royalty Override	=	zarada 1% Royalty Override na Supervizoru četvrtog nivoa
<b>Supervizor četvrtog nivoa</b>	1,000 bodova ukupne mase Nema Royalty Override		Supervizor nema donju liniju da bi zaradio Royalty Overrides

## World Team

Kvalifikacija za člana World Team-a je važan korak u Herbalife poslu. Kvalifikacijom za ovaj prestižni tim ste pokazali svoj uspeh. World Team je vaša odskočna daska za kvalifikaciju za TAB Team.

### Da bi se kvalifikovali:

- ostvarite 10,000 bodova ukupne mase u jednom mesecu nakon što postanete Qualifying Supervisor ili Fully Qualified Supervisor.
- ILI kao Fully Qualified ili Qualifying Supervisor, ostvarite 2,500 bodova ukupne mase, svakog meseca bodovne mase za četiri uzastopna meseca.
- ILI ostvarite 500 Royalty bodova u jednom mesecu bodovne mase.

Ako ste ostvarili kvalifikaciju za Supervizora, nakon što ste ostvarili neophodnu bodovnu masu ili Royalty bodove, bićete član World Team-a prvog u narednom mesecu.

### Dobijate:

- Sve pogodnosti Supervizora
- World Team paket, koji sadrži sertifikat o članstvu u World Team-u za svakog člana posebno, bedž World Team-a i Herbalife dnevni žurnal.

### Plus imate pravo da:

- Pohađate specijalne treninge koji imaju za cilj da ubrzaju proces priključivanja World Teamu-u.

# TAB Team

Stjecanje TAB team prestižno je priznanje u Herbalife Prodajnom i marketinškom planu. TAB team pokazuje da je Supervizor razvio jaku i aktivnu bazu Supervizora u nižim linijama. Kada ostvarite TAB Team, moći ćete dobiti dodatne pogodnosti. Unutar samog TAB team postoje tri razine s različitim mogućnostima zarade: Global Expansion Team (GET), Millionaire Team (MILL) i President's Team (PRES).

Top Achievers Business (TAB) Team	
Pogodnosti	Kvalifikacija
Global Expansion Team (GET) <ul style="list-style-type: none"> <li>Sve beneficije Supervizora</li> <li>Certifikat i značka</li> <li>Mogućnost ostvarivanja do 2% Proizvodnog bonusa</li> <li>Pravo kvalificiranja za promocije događaja</li> <li>Pravo sudjelovanja u posebnim naprednim osposobljavanjima</li> <li>Pravo sudjelovanja u posebnim konferencijskim pozivima</li> </ul>	1.000 Royalty(RO) bodova u svakom od 3 uzastopna meseca
Millionaire Team (MILL) <ul style="list-style-type: none"> <li>Sve GET Team pogodnosti</li> <li>Novi certifikat i značka</li> <li>Mogućnost ostvarivanja do 4% Proizvodnog bonusa</li> </ul>	4.000 Royalty(RO) bodova u svakom od 3 uzastopna meseca
President's Team (PRES) <ul style="list-style-type: none"> <li>Sve MILL Team pogodnosti</li> <li>Plaketa i značka</li> <li>Mogućnost ostvarivanja do 7% Proizvodnog bonusa</li> <li>Mogućnost ostvarivanja Mark Hjuza Leadership Bonusa u skladu s pravilima</li> </ul>	10.000 Royalty(RO) bodova u svakom od 3 uzastopna meseca  20K President's Team 20.000 Royalty(RO) bodova u svakom od 3 uzastopna meseca  30K President's Team 30.000 Royalty(RO) bodova u svakom od 3 uzastopna meseca  50K President's Team 50.000 Royalty(RO) bodova u svakom od 3 uzastopna meseca

## TAB Team Proizvodni bonus

Kao član TAB Team-a, imate mogućnost da dobijete 2% do 7% Proizvodnog Bonusa na celokupan rad donje linije oragnizacije na mesečnom nivou. Neophodno je da podnesete popunjen Formu za potvrdu o TAB Team Proizvodni Bonus i radite u skladu sa Pravilom o 10 konzumenata i 70% da bi imali pravo na isplatu Proizvodnog Bonusa. TAB Team Proizvodni Bonus je, jednim delom, nagrada za Vašu lidersku ulogu i lojalnost. (Molimo pogledajte odeljak ove knjige "Primerci formi".) Formu mora da prihvati i odobri Herbalife da bi primali uplate; formu će Vam poslati Herbalife tokom perioda kvalifikacije.

# Pravila o dodeli nagrada

Herbalife dodeljuje nagrade kao što su (ali ne samo) bedževi, plakete i nakit Članovima koji su ostvarili uspeh.

U slučaju da se nagrada ne dobije, treba da se kontaktira Odeljenje za usluge Članovima u pismenom obliku (putem email-a ili poštom na adresu ispod). Herbalife mora da primi zahtev najkasnije šest (6) meseci nakon datuma kvalifikacije u vezi sa nagradom.

## **Pravila o zamena nagrada i/ili popravkama:**

Herbalife se trudi da dodeljuje kvalitetne nagrade. U slučaju da se primi neispravna ili na drugi način oštećena nagrada, možete da je vratite bez ikakve nadoknade u roku od šest (6) meseci od prvobitnog datuma kvalifikacije u vezi sa nagradom.

Nakon perioda od šest meseci, možete da vratite oštećenu nagradu(e) kako bi ih stručnjaci popravili što će se naplatiti tako što će se iznos oduzeti od zarade. Svako odstupanje od ovog pravila će biti po sopstvenom nahođenju Herbalife-a.

Zahtev može da se podnese u pismenom obliku na:

Herbalife d.o.o  
Odeljenje za odnose s Članovima  
Radnička cesta 39 10000 Zagreb, Hrvatska

ili

pozivom na broj: +385-1-3309-238;

# PRESIDENT'S TEAM PLUS

## President's Team Plus nagrade i priznanja

	Jedan dijamant	<b>Executive President's Team</b> Da bi se kvalifikovali morate da imate jednog Fully Qualified President's Team člana prve linije, u svakoj liniji donje linije vaše organizacije.
	Dva dijamanta	<b>Senior Executive President's Team</b> Da bi se kvalifikovali morate da imate dva Fully Qualified President's Team člana prve linije, u dve posebne linije donje linije vaše organizacije.
	Tri dijamanta	<b>International Executive President's Team</b> Da bi se kvalifikovali morate da imate tri Fully Qualified President's Team člana prve linije u tri posebne linije donje linije vaše organizacije.
	Četiri dijamanta	<b>Chief Executive President's Team</b> Da bi se kvalifikovali morate da imate četiri Fully Qualified President's Team člana prve linije u četiri posebne linije donje linije vaše organizacije.
	Pet dijamanta	<b>Chairman's Club</b> Da bi se kvalifikovali morate da imate pet ili više Fully Qualified President's Team članova prve linije u pet ili više posebnih linija donje linije vaše organizacije.
	Deset dijamanta	<b>Founder's Circle</b> Da bi se kvalifikovali morate da imate deset ili više Fully Qualified President's Team članova prve linije u deset ili više posebnih linija donje linije vaše organizacije.

## Presidential Plus nagrade

Presidential Plus nagrade se dodeljuju na osnovu sakupljenih bodova (od januara do decembra, mesecima bodovne mase).

	Baume & Mercier ručni sat 250,000 Royalty Override bodova
	Marquis dijamantski prsten 500,000 Royalty Override bodova
	Piaget zlatni i dijamantski ručni sat† 750,000 Royalty Override bodova
	Piaget dijamantski ručni sat† 1,000,000 Royalty Override bodova

†Aktuelni modeli ručnih satova mogu da variraju u zavisnosti od raspoloživosti u trenutku kvalifikacije.

# Proizvodni bonus

## Kvalifikacija i rekvalifikacija prema razinama Team-a

Kada dosegnete razinu TAB Team-a, trebat ćete pričekati izvjesno vreme nakon kvalifikacije za Millionaire Team i President Team da biste počeli primati Proizvodni bonus u većem procentu. Razdoblja čekanja za pojedine nivoe potražite u sledećim tabelama. Uslovi za dobijanje bonusa navedeni su u stavu pod naslovom Uslovi za dobijanje Proizvodnog bonusa.

### GET Team

Period kvalifikacije			Global Expansion Team (GET)														
JAN	FEB	MAR	APR	MAJ	JUN	JUL	AVG	SEP	OKT	NOV	DEC	JAN	FEB	MAR	APR	MAJ	JUN
1,000 Royalty bodova	1,000 Royalty bodova	1,000 Royalty bodova	Imate pravo da zaradite PB od 2% od aprila do marta														
			Period rekvalifikacije od aprila do marta														

U ovom primeru:

- Period čekanja i ostvarivanja bonusa:** Kada se ispune kvalifikacioni uslovi za GET Team nivo, nema perioda čekanja pre nego se može ostvariti bonus na ovom nivou. Ako ste ispunili GET kvalifikacione uslove, vaš GET Team status će biti priznat u aprilu i imaćete pravo da počnete da zarađujete Proizvodni bonus bez perioda čekanja. Period ostvarivanja bonusa je 12 meseci od datuma kada ste se kvalifikovali za GET Team nivo, od aprila do marta.

### MILL Team

Period kvalifikacije			Millionaire Team														
JAN	FEB	MAR	APR	MAJ	JUN	JUL	AVG	SEP	OKT	NOV	DEC	JAN	FEB	MAR	APR	MAJ	JUN
4,000 Royalty bodova	4,000 Royalty bodova	4,000 Royalty bodova	Period čekanja	Imate pravo da zaradite PB od 4% od juna do maja													
			Period rekvalifikacije od aprila do marta														

U ovom primeru:

- Periodi čekanja i zarađivanja bonusa:** Kada se ispune uslovi za kvalifikaciju za nivo MILL Team, počinje period čekanja od 2 meseca pre nego što steknete pravo da zaradite proizvodni bonus na višem nivou. Tokom ovog perioda, uslov za 2% proizvodnog bonusa je 3.000 ukupnih bodova mase(TVP) na osnovu Vašeg novog statusa MILLTeam. Kada se period čekanja završi, sa statusom tima Milionera imaćete pravo da počnete da zarađujete proizvodni bonus počevši od juna. Bonus period je 12 meseci nakon završetka perioda čekanja, od juna do maja.

### PRES Team

Period kvalifikacije			President's Team														
JAN	FEB	MAR	APR	MAJ	JUN	JUL	AVG	SEP	OKT	NOV	DEC	JAN	FEB	MAR	APR	MAJ	JUN
10k, 20k, 30k, 50k Royalty bodovi x 3 meseca			Period čekanja	Imate pravo da zaradite PB od 6% od jula do juna													
			Period rekvalifikacije od aprila do marta														

U ovom primeru:

- Period čekanja i zarada bonusa:** Nakon što se ispune uslovi za kvalifikaciju za nivo PRES Team, počinje period čekanja od 3 meseca pre nego što steknete pravo da zaradite proizvodni bonus na višem nivou. Tokom ovog perioda, uslov za Proizvodni bonus od 4% je 2,500 ukupnih bodova mase(TVP) na osnovu Vašeg novog PRES Team statusa. Kada se period čekanja završi, sa PRES Team statusom moći ćete da počnete da zarađujete Proizvodni bonus počevši od juna. Period ostvarivanja bonusa je 12 meseci nakon završetka perioda čekanja, od jula do juna.

## Uvjeti za ostvarivanje pojedinih postotaka Proizvodnog bonusa

Nakon što ste se kvalificirali i/ili rekvalificirali za odgovarajući postotak bonusa na pojedinoj razini TAB Teama i nakon što je prošlo vrijeme počeka za razine Mill Team i PRES Team, u svakom od mjeseci ostvarivanja bonusa morate ostvariti sljedeće ukupne bodove mase (TV) i tantijemske bodove, kako biste u tom razdoblju dobili Proizvodni bonus TAB Teama:

Razina priznanja u TAB Teamu	Minimalna potrebna ukupna bodovna masa	Potreban broj tantijemskih bodova	Postotak Proizvodnog bonusa
GET	3.500	1.000	2%
MILL	3.000	1.000 - 3.999	2%
		4.000 +	4%
PRES	2.500	1.000 - 3.999	2%
		4.000 - 9.999	4%
		10.000 +	6%
PRES 20K	2.500	1.000 - 3.999	2%
		4.000 - 9.999	4%
		10.000 - 19.999	6%
		20.000 +	6,50%
PRES 30K	2.500	1.000 - 3.999	2%
		4.000 - 9.999	4%
		10.000 - 19.999	6%
		20.000 - 29.999	6,50%
		30.000 +	6,75%
PRES 50K	2.500	1.000 - 3.999	2%
		4.000 - 9.999	4%
		10.000 - 19.999	6%
		20.000 - 29.999	6,50%
		30.000 - 49.999	6,75%
		50.000 +	7%

## Rekvalifikacija za Proizvodni bonus

Jednom kada se kvalifikujete za određeni nivo TAB team priznanja, taj status zadržavate bez obzira na procenat vašeg proizvodnog bonusa (osim ako ne dostignete viši status TAB tima ili se vratite u status supervizora).

Da biste nastavili da zarađujete određeni procenat proizvodnog bonusa, morate se ponovo kvalifikovati svake godine.

- **Da biste nastavili da postizete postojeći nivo bonusa**, jednostavno ostvarite potreban broj bonus poena u tri uzastopna meseca svake godine tokom perioda rekvalifikacije (isto kao i za prvu kvalifikaciju).
- **Ako se ne rekvalifikujete za svoj postojeći nivo bonusa**, zaradićete Proizvodni bonus na najvišem nivou za koji ste ispunili uslove za rekvalifikaciju i bićete podložni zahtevima za ukupnu masu poena za taj nivo. Ovo je ilustrovano u tabeli ispod.

Da biste se rekvalifikovali i nastavili da zarađujete Proizvodni bonus, imate 12 meseci od poslednjeg datuma kvalifikacije/rekvalifikacije za TAB team.

Nivo priznanja u TAB Teamu	Maksimalni postotak Proizvodnog bonusa	Minimalna potrebna ukupna bodovna masa	Minimalni potreban broj Royalty bodova
MILL	2%	3.500	1.000
PRES PRES 20K PRES 30K PRES 50K	2%	3.500	1.000
	4%	3.000	4.000
PRES 20K	6%	2.500	10.000
PRES 30K	6%	2.500	10.000
	6,50%		20.000
PRES 50K	6%	2.500	10.000
	6,50%		20.000
	6,75%		30.000

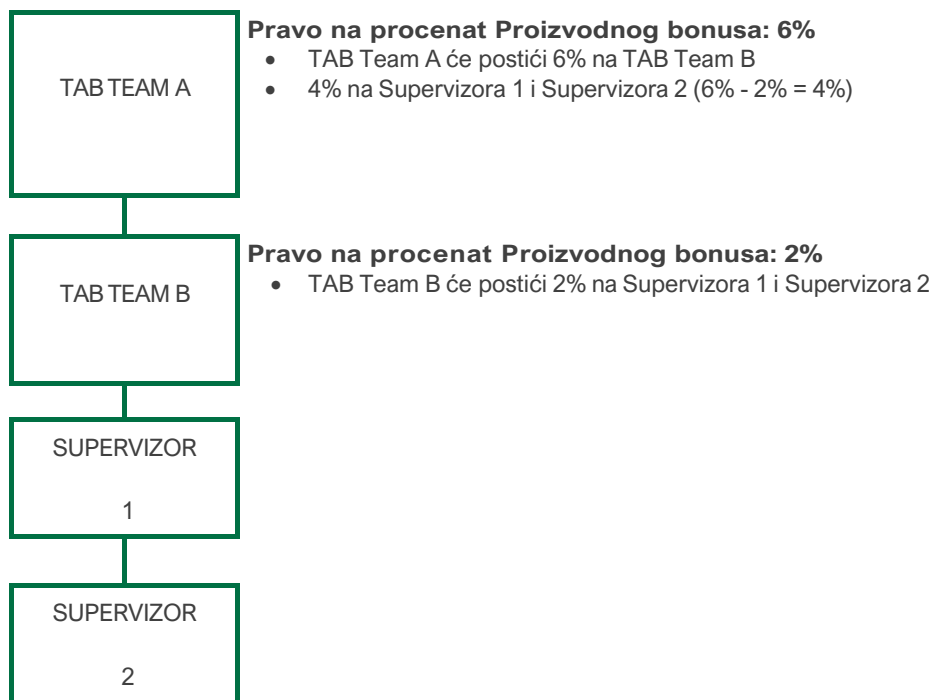
Ako se rekvalifikujete za niži procenat Proizvodnog bonusa u poslednjem periodu rekvalifikacije, a zatim se kvalifikujete za veći procenat, morate da posmatrate period čekanja pre nego što počnete da zarađujete taj veći procenat bonusa.

## Smernice za isplatu Proizvodnog bonusa TAB Teama

Moguće je da u vašim nižim linijama imate drugog člana na nivou TAB team, koji može isključiti ili blokirati vašu realizaciju Proizvodnog bonusa. U svakoj pojedinačnoj liniji se proverava da li neko ostvaruje Proizvodni bonus. Sastavili smo ove smernice da bismo vam olakšali razumevanje kako da ostvarite TAB Team Proizvodni Bonus.

Kada član na nivou TAB team u Vašim nižim linijama ostvari Proizvodni bonus u nižem procentu od Vas, vi ostvarujete razliku u procentima na donje razine takvog Člana.

### Primer 1: Saradnik na nižem nivou ima NIŽI procenat proizvodnog bonusa



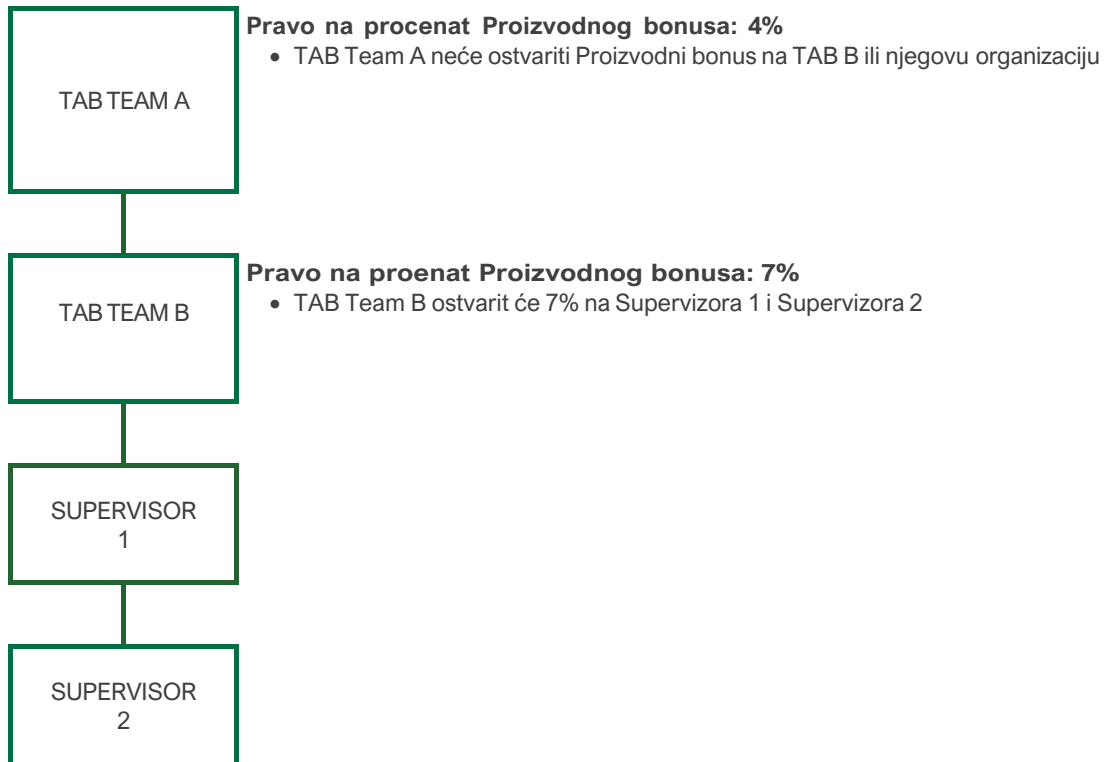
#### Primer 1:

- U ovom primeru, ako ste TAB team A i zaradite 6% Proizvodnog bonusa, a Vaš saradnik na nižem nivou na nivou TAB team, TAB team B, zaradi 2% Proizvodnog bonusa, Vi ćete zaraditi 6% sve do TAB team B i preostalih 4% proizvodnog bonusa do krajnjih linija organizacije tog Člana, Supervizora 1 i Supervizora 2, sve do sledećeg člana koji zaradi proizvodni bonus.
- TAB Team B će zaraditi 2% bonusa za Supervizora 1 i Supervizora 2.
- Vaš Proizvodni bonus ispod onih donjih članova koji zarađuju Proizvodni bonus zavisice od procenta na koji svako od njih ostvaruje Proizvodni Bonus.

Ako saradnik na nižoj liniji koji je na nivou TAB team zaradi Proizvodni bonus u procentu većem od vašeg za 2 ili 4%, nećete zaraditi proizvodni bonus za tog saradnika na nižoj liniji i njegovu organizaciju\*. Ovo se zove „blokiranje“.

*\*Kada Član na nivou PRES tima ostvari Proizvodni bonus od 6%, može postići 6% na saradnicima nižih linija na nivou PRES tima, oni ostvaruju bonus od 6,5%, 6,75% i 7 %. Neće zaraditi bonus za saradnike na nivou PRES tima koji zarađuju bonus u većem procentu.*

## Primjer 2: Saradnik donje linije ima VEĆI procenat Proizvodnog bonusa

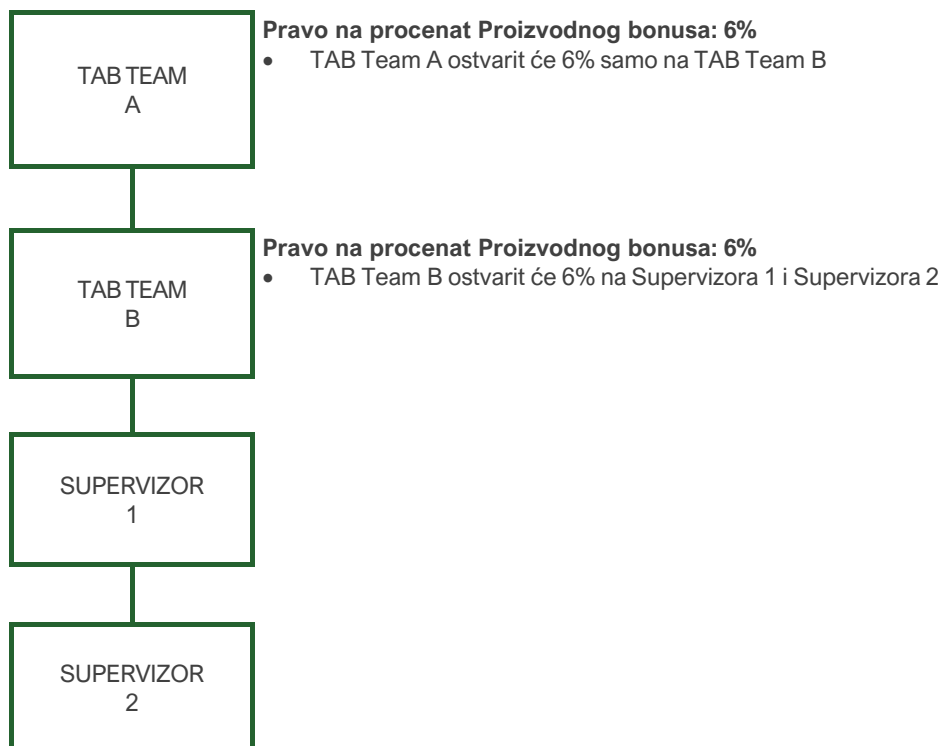


### Primer 2:

- U ovom primjeru, ako ste Vi TAB Team A i ostvarujete Proizvodni bonus od 4%, a Vaš saradnik donje linije na nivou TAB Teama, TAB Team B, ostvaruje Proizvodni bonus od 7%, tada će Vas on blokirati i nećete ostvariti bonus na TAB Team B i njegovu organizaciju.
- TAB Team B će ostvariti 7% bonusa na Supervizora 1 i Supervizora 2.

Ako saradnik donje linije koji je na nivou TAB Team ostvaruje Proizvodni bonus u **jednakom** postotku kao i Vi, onda ćete Vi ostvariti bonus na tog Člana, ali nećete moći ostvariti Proizvodni bonus na njegove donje linije. To se naziva „isključivanjem“ (“Cut-Off”).

### Primer 3: Saradnik donje linije ima JEDNAK procenat Proizvodnog bonusa



#### Primer 3:

- U ovom primeru, ako i Vi (TAB Team A) i Vaš saradnik donje linije na nivou TAB Teama (TAB Team B) ostvarujete Proizvodni bonus od 6%, tada ćete ostvariti 6% bonusa samo na TAB Team B i bit ćete isključeni od ostvarivanja bonusa na njegove ostale saradnike donjih linija.
- TAB Team B će ostvariti 6% bonusa na Supervizora 1 i Supervizora 2.

Da biste mogli da dobijete bonus za proizvod, Herbalife mora zaprimiti i odobriti Vaš ispunjeni obrazac Sporazuma o TAB Team Proizvodnom bonusu, te moraju biti ispunjeni svi drugi uslovi i pravila.



Prihvatio Herbalife

### Mark Hjuž Leadership bonus

Kada dostignete nivo PRES team-a i imate članove PRES team-a u Vašim nižim linijama, možda ćete imati pravo da dobijete diskrecioni Mark Hjuž Leadership bonus, koji se uzima od 1% Herbalife osnovice za obračun zarade od globalne prodaje proizvoda i svake godine se dijeli na prestižnom skupu koji organizira Herbalife. Leadership Bonusi Marka Hjuža se isplaćuju kao priznanje za izvanredne performanse i liderstvo. Članovi na razini President's Team sve pojednosti mogu potražiti u Pravilima za dodjelu godišnjeg Mark Hjuž Leadership bonusa.

### Promocije

Herbalife povremeno provodi i posebne programe poticanja prodaje poput radionica za osposobljavanje, posebnih odmora, priznanja, pa čak i bonusa u gotovini. Promotivni događaji su odlična prilika da svoj uspjeh podijelite sa svojom obitelji i da učvrstite svoje odnose s drugim Članovima.

# REČNIK TERMINA

Sledeći termini se koriste u celom tekstu. Pojedini imaju specifična značenja za Herbalife, te vas iz tog razloga molimo da se upoznate sa njima i počnete sa njihovom upotrebom što pre.

**Blokiranje:** Kao član koji zarađuje Production Bonus, kada ispod vas postoji član koji zarađuje Production Bonus viši od vašeg, bićete "blokirani" da zarađujete na tom članu koji zarađuje Production Bonus kao i njegovoj donjoj liniji organizacije.

**Provizija (veleprodajni profit):** Razlika između cene sa popustom koju plaća Sponzor i cene koju plaća donja linija. Poznato kao veleprodajni profit.

**Konzument:** Svako ko nije Herbalife Član, a ko kupuje Herbalife proizvode po maloprodajnoj ceni.

**Prekid (Cut Off):** Kao neko ko zarađuje Production Bonus, kada imate donju liniju koja zarađuje procentualno isti Production Bonus, moći ćete da zarađujete Production Bonus na prodaje do i uključujući tog člana, ali nećete zaraditi Production Bonus ni na jednoj liniji ispod.

Kada imate donju liniju koja zarađuje procentualno manji Production Bonus, zaradićete Production Bonus na prodaje do i uključujući člana plus ćete zaraditi procentualnu razliku na njihovoj donjoj liniji.

**Skala popusta:** Ostvaren popust od 35% do 50% na osnovicu zarade koji je moguć nakon ispunjenja određenih ciljeva u prodaji.

**Distributer:** Svaki Herbalife Nezavisni Distributer\*.

*\*Distributeri se u pojedinim zemljama mogu nazivati Članovima.*

**Donja linija:** Svi Članovi koje vi lično sponzorirate, kao i druga lica koje sponzoriraju vaši Članovi.

**Vrednost osnovice zarade:** Vrednost proizvoda, u lokalnoj valuti, na osnovu koje se obračunavaju popusti i zarade.

**Član Prvog nivoa:** Svi Članovi koje lično sponzorirate su vaš prvi nivo.

**Fully Qualified Supervisor:** Distributer koji je ispunio sve uslove za kvalifikaciju za Supervizora i sada ima pravo na sve privilegije za Supervizore.

**Linija:** Svi Članovi koji čine organizaciju usled toga što su nekoga sponzorirali ili je neko sponzorirao njih.

**Član:** Svako ko kupi zvanični Herbalife Članski paket (HMP) i pošalje ispravno popunjenu Prijavu za Članstvo i čiju Prijavu prihvati Herbalife.

**Production Bonus:** Bonus od 2% do 7% zarađen na celokupnoj aktivnosti donje linije vaše organizacije koji se isplaćuje kvalifikovanim članovima TAB Team-a.

**Maloprodajni profit:** Razlika između cene proizvoda sa popustom koju plaća Član i maloprodajne cene koju plaća maloprodajni konzument.

**Veleprodajni profit:** Razlika između cene sa popustom koju plaća Sponzor i cene koju plaća donja linija. Poznato kao provizija.

**Qualified Producer:** Član koji sakupi 2500 lično sakupljenih bodova u roku od 1 do 6 meseci i ima pravo na kupovinu sa popustom od 42% na osnovicu zarade. Ovaj status može da se ostvari korišćenjem do 2000 bodova donje linije sa preostalih 500 lično sakupljenih bodova mase.

**Mesec kvalifikacije:** Mesec u kojem Član ispunjava uslove za određenu kvalifikaciju.

**Qualifying Supervisor:** Član koji je ostvario neophodnu bodovnu masu za kvalifikaciju za Supervizora u mesecu kvalifikacije. Ukoliko se sve kvalifikacije ispune, biće prihvaćeni kao Fully Qualified Supervisor prvog u narednom mesecu. Qualifying Supervisor ima pravo da kupuje od Herbalife-a s privremenim popustom od 50%.

**Royalty Override:** Mesečni iznos od 1% do 5% koji se isplaćuje Fully Qualified Supervisorima za prodaje koje su izvršila njihova tri nivoa aktivnih Supervizora donje linije.

**Royalty bodovi:** Koriste se u kvalifikacione svrhe i predstavlja iznos bodovne mase organizacije Supervizora pomnoženo sa procentom Royalty zarade.

**Royalty Roll-Ups:** Herbalife isplaćuje Supervizorima svih 5% za svaki od tri aktivna nivoa donje linije Supervizora. Royalty Roll-Ups se isplaćuju odgovarajućim Supervizorima gornje linije kada Supervizori donje linije zarade Royalty Override manji od maksimalnih 5% po nivou. U ovim slučajevima, razlika od 5% i procenat zarade Supervizora (1% do 4%) čine Royalty Roll-Ups.

**Senior Consultant:** Član koji se kvalifikovao za kupovinu sa 35% ili 42% popusta na osnovicu zarade.

**Podeljenja provizija:** Provizija ostvarena od donje linije koja kupuje s manjim popustom od popusta na kraju meseca bodovne mase. Provizija do 25% na osnovicu zarade će biti podeljena između kvalifikovanog Senior Consultant-a, Qualified Producer-a, Qualifying Supervizora i Fully Qualified Supervizora u gornjoj liniji Člana koji kupuje.

**Sponzor:** Član koji dovede drugu osobu u Herbalife.

**Success Builder:** Član koji sakupi 1000 lično sakupljenih bodova ili više u jednom mesecu u kom ima pravo na 42% popusta na osnovicu zarade na sve porudžbine u ostatku meseca i narednog meseca.

**Supervizorova lična organizacija:** Čine je svi Članovi donje linije Supervizora koji su u statusu Članov, Senior Consultant, Success Builder, Qualified Producer i Qualifying Supervizori.

**TAB Team:** Distributer koji je ispunio sve uslove za GET, Millionaire Team ili President's Team.

**Pravilo o 10 maloprodajnih konzumenata:** Član mora da izvrši prodaju najmanje 10 posebnim maloprodajnim konzumentima svakog meseca da bi se kvalifikovao i primio Royalty Overrides i Production Bonus.

**Pravilo o 70%:** U bilo kom mesecu, Član mora da proda najmanje 70% od ukupne vrednosti Herbalife proizvoda koje je kupovao svakog meseca bodovne mase da bi se kvalifikovao za Royalty Overrides i Production Bonus tog meseca.

**Organizacija gornje linije:** Vaš Sponzor i njihov Sponzor i njihov Sponzor, i tako dalje.

**Bodovna masa donje linije:** Bodovna masa ostvarena na osnovu porudžbina koje su napravili ne-Supervizori donje linije direktno u Herbalife-u.

**Opterećena bodovna masa:** Bodovna masa koju koristi vaša donja linija u svrhu kvalifikacije za Supervizora.

**Grupna bodovna masa:** Porudžbine koje su napravili Qualifying Supervizori lične organaizacije Supervizora s privremenim popustom od 50% na osnovicu zarade.

**Podudarajuća bodovna masa (Matching volume):** Ukupna bodovna masa koju Supervizor koji sponzoriše mora da ima u datom mesecu da bi imao jednaku ili veću bodovnu masu koju su ostvarili njegovi Članovi donje linije koji se kvalifikuiju za Supervizore.

**Bodovna masa organizacije:** Akumulirana bodovna masa na koju Supervizor zarađuje Royalty Overrides.

**Lična bodovna masa:** Bodovna masa od porudžbina koje ste vi napravili kao Fully Qualified Supervizor i svi ostali u vašoj donjoj liniji organizacije, isključujući porudžbine od 50% popusta na osnovicu zarade koje prave Qualifying ili Qualified Supervizora.

**Lično kupljena bodovna masa:** Bodovna masa od porudžbina direktno od Herbalife-a upotrebom Herbalife identifikacionog broja.

**Ukupna bodovna masa:** Kombinovana lična bodovna masa i grupna bodovna masa.

**Neopterećena bodovna masa:** Bodovna masa koju ne koristi vaša donja linija za kvalifikaciju za Supervizora.

**Bodovna masa:** Bodovna vrednost koja se dodeljuje svakom od proizvoda Herbalife-a.