ПРАВИЛЬНАЯ ПРОДАЖА ПРОДУКЦИИ

Качественный клиентский сервис является одной из составляющих успешного бизнеса с Herbalife. В его основе лежит персональная работа консультанта и постоянная поддержка клиента.

ЗАПРЕТ ПРОДАЖ НА МАРКЕТПЛЕЙСАХ

Продажа продукции через онлайн-платформы маркетплейсов запрещена.

Такие продажи не отражают ценности компании, нарушают закон о защите прав на интеллектуальную собственность и наносят вред Независимым Партнерам и репутации Herbalife.

Примеры таких платформ: Wildberries, Ozon, Авито, OLX.

СТРОГИЕ САНКЦИИ

Строгие санкции применяются в случае продажи продукта на Маркетплейсах, а также применяются к тем, кто манипулирует Маркетинг Планом для организации таких продаж.

САНКЦИИ ВКЛЮЧАЮТ В СЕБЯ, НО НЕ ОГРАНИЧИВАЮТСЯ:

- Приостановлением прав и привилегий Независимого Партнера
- Прекращением действия договора
- Полной или частичной отменой квалификации на промоушен*
- Пересмотр размера (выплаты):
  - ⊗ Очков объёма
  - ⊗ Вознаграждений за услуги
  - ⊗ Дополнительных Вознаграждений за услуги
  - ⊗ Бонуса Марка Хьюза
- Запретом на выступление или посещение мероприятий
- Непризнанием, отменой или временным запретом на получение нового статуса по Маркетинг Плану

* Включая, но не ограничиваясь, отменой публикации, поздравления, выплаты ваучеров, присвоение звезд, получение подарков и признаний от Herbalife

Данный материал не является рекламой, предназначен для сотрудников и Независимых Партнеров Herbalife.

Herbalife