Herbalife

ჯილდოს მიღების ფორმა
გაწეულ მომსახურებაზე ასაღები ჯილდოს / დამატებითი ჯილდოს ფორმა
10 საცალო კლიენტის / 70% -ის წესი

აღნიშნული ფორმა უნდა იქნას შევსებული და კომპანია Herbalife-ში წარდგენილი ყოველთვიურად წესების „ათი საცალო კლიენტის“ და „სამოცდაათი პროცენტის“ შესაბამისად. ქვემოთ ჩამოთვლილია კომპანია Herbalife-ში ფორმის წარდგენის რამდენიმე გზა. იმის და მიუხედავად, თუ რომელი მეთოდი აირჩევთ, **აღნიშნული ფორმა კომპანიაში უნდა იქნას მიღებული არაუგვიანეს** საანგარიშო თვის მომდევნო თვის **ხუთი (5) რიცხვისა.** (**მნიშვნელოვანია რომ:** ფორმის გაგზავნის თარიღი უნდა იყოს მიმდინარე თვის არაუგვიანეს ბოლო რიცხვისა).

ფორმის წარდგენის მეთოდები:

1. ატვირთვა საიტზე: https://www.myherbalife.com/ka-GE/– ჩემი ოფისი – დოკუმენტების და წესები – რუსეთი –10 საცალო კლიენტის / 70%-ის ფორმა

2. შევსება ელექტრონულად: https://www.myherbalife.com/ka-GE/ – ჩემი ოფისი – 10 კლიენტის ფორმის გაგზავნა

3. გაგზავნა ფოსტით: შპს ფილუეტ საქართველო, თამარაშვილის ქ.4ა, თბილისი 0162, საქართველო

4. გაგზავნა ფაქსით: ონლაინ მხარდაჭერის სამსახურის დახმარებით საიტზე: https://www.myherbalife.com/ka-GE/

ჯილდოს მისაღებად არსებულ მოთხოვნებს ემატება ის რომ, დროულად უნდა წარადგინოთ აღნიშნული ფორმა, როგორც დადასტურება იმისა, რომ შეასრულეთ წესები „ათი საცალო კლიენტი“ და „სამოცდაათი პროცენტი“ იმისათვის, რომ მიიღოთ გაწეული მომსახურებაზე ასაღები ჯილდო და/ან დამატებითი ჯილდო.

თანახმად „ათი საცალო კლიენტის“ წესისა, თქვენ უნდა განახორციელოთ მინიმუმ ერთი საცალო გაყიდვა ათი(10) კლიენტიდან თითოეულ მათგანზე, მიმდინარე თვის განმავლობაში.

აღნიშნულ წესს ასევე შეიძლება მივაკუთვნოთ:

კომპანიის მიერ პირდაპირ პირველი თაობის პრივილეგირებულ კლიენტზე მიყიდვა (გარდა იმ შემთხვევებისა, როდესაც პრივილეგირებული კლიენტი არის დამოუკიდებელი პარტნიორის ოჯახის წევრი, მცხოვრები მასთან ერთად, იმავე მისამართზე).
პროდუქციის გაყიდვა კომპანიის მიერ პირდაპირ პირველი ხაზის ქვემდგომ დამოუკიდებელ პარტნიორზე 200 ქულამდე პირადად შესყიდული მოცულობით (და ქვემდგომი დამოუკიდებელი პარტნიორების არ არსებობის შემთხვევაში), ჩაეთვლება პირველ ზემდგომ სუპერვაიზერს, როგორც ერთ (1) საცალო კლიენტზე გაყიდვა; და
ჯანსაღი წესით ცხოვრების კლუბის წევრი, რომელიც ერთი თვის პერიოდში ათი (10) ვიზიტის განმავლობაში იყენებს ჰერბალაიფის პროდუქტებს, კლუბის ორგანიზატორს ეთვლება როგორც ერთ (1) საცალო კლიენტზე გაყიდვა.
თანახმად „სამოცდაათი პროცენტის“ წესისა ყოველთვიურად თქვენს მიერ შესყიდული პროდუქტების 70% უნდა იქნას გაყიდული საცალოდ და პირადად მოხმარებული. გაყიდვები შეიძლება განხორციელდეს როგორც საცალო კლიენტებზე, ასევე ბითუმად, ქვემდგომ დამოუკიდებელ პარტნიორებზე ან პრივილეგირებულ კლიენტებზე. აღნიშნული წესის დაცვის მიზნით, პროდუქტების მოხმარება უნდა მიმდინარეობდეს ჯანსაღი წესით ცხოვრების კლუბში არსებული ღონისძიებების პერიოდში.

ნებისმიერი ზემოთ მოყვანილი მოთხოვნების შეუსრულებლობის შემთხვევაში, გაწეულ მომსახურებაზე ასაღები ჯილდო და/ან დამატებითი ჯილდო არ ანაზღაურდება.

ვადასტურებ, რომ_____ (წლის) _____ (თვის) განმავლობაში სრულად შევასრულე ზემოთ მოყვანილი მოთხოვნები.

მე, ჩემი მხრიდან (დადასტურების მიზნით) ვალდებულებას ვიღებ, რომ კომპანია Herbalife-ის მოთხოვნის შესაბამისად წარმოვადგინო კლიენტებთან დაკავშირებული შემდეგი სახის ინფორმაცია: კლიენტის სახელი და გვარი, მისამართი, ტელეფონის ნომერი, ელ. ფოსტა და საცალო შეკვეთის ფორმების ასლები (და/ან ჯანსაღი წესით ცხოვრების კლუბში ღონისძიების ჩატარების შემთხვევაში, ბოლო ერთი თვის განმავლობაში კლუბის ვიზიტორების სია მათი სახელი და გვარის, შეხვედრის თარიღის და საკონტაქტო ინფორმაციის მითითებით). ვადასტურებ, რომ აღნიშნულ დოკუმენტებს შევინახავ ორი (2) წლის განმავლობაში.

ჩემი პირადი საცალო გაყიდვების საერთო ღირებულება შეადგენს: _____ ლარს.

სახ.გვ.მამის სახ. _____ დამოუკიდებელი პარტნიორის ID_____

ხელმოწერა: _____ თარიღი: _____