

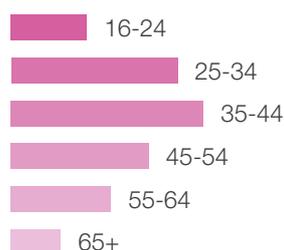
“**VENDITA DIRETTA**” indica quelle forme speciali di vendita fondate sulla presentazione o dimostrazione e offerta di prodotti al Consumatore - sia in presenza fisica che con modalità digitale - da parte di Imprese per il tramite di “Incaricati alle Vendite”. Tali vendite sono effettuate al di fuori dai locali commerciali, tipicamente nell’abitazione del Consumatore o nei locali nei quali il Consumatore si trova, anche temporaneamente, per motivi personali, di lavoro, di studio, di intrattenimento o di svago.

I BENEFICI DELLA VENDITA DIRETTA

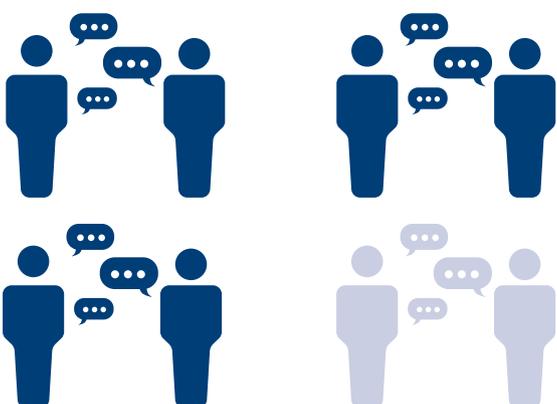


8 Incaricati alle Vendite **su 10** ritengono che la Vendita Diretta sia un buon modo per avere guadagni extra.

Opportunità
per tutte
le età.



Il **77%** dei venditori ritiene che la forza degli Incaricati alle Vendite Dirette sia la personalizzazione del servizio offerto ai clienti.



La Vendita Diretta è un’opportunità per migliorare le proprie

capacità,
avere un guadagno
extra e migliorare la
**qualità
della vita.**



La Vendita Diretta è un modello di business in base al quale chiunque può lavorare seguendo il proprio ritmo:



“**indipendenza,
libertà e flessibilità**”

sono le principali motivazioni per cui gli Incaricati alle Vendite Dirette rimangono nel nostro settore.



7 su 10 sono d’accordo che la Vendita Diretta ha contribuito a migliorare la loro autostima e fiducia.

**HERBALIFE
NUTRITION**