



I Membri Herbalife offrono ai clienti un'esperienza unica e di alto livello basata sulla relazione personale, che va oltre il prodotto e che include motivazione e assistenza per aiutare i clienti a cambiare in meglio la propria vita. Questo è ciò che definiamo Differenza del Distributore.

Al fine di promuovere la Differenza del Distributore, di proteggere il valore del brand e l'opportunità commerciale Herbalife, sono state ampliate e rafforzate le azioni correttive e le sanzioni conseguenti alla violazione delle seguenti regole:

- Manipolazione del Piano di Vendite e Marketing
- Divieto di Vendite sui Siti all'Asta e sui Marketplace Online di Terzi (Collettivamente, "Siti Di Terzi")

Herbalife è costantemente impegnata nella formazione dei Membri circa le corrette pratiche commerciali da implementare e intraprendere durante lo sviluppo dell'attività; la violazione delle relative regole potrebbero portare all'applicazione di ulteriori azioni correttive e sanzioni come stabilito delle Regole di Condotta.

Di conseguenza, le seguenti azioni correttive/sanzioni verranno implementate a partire dal [10 Agosto 2020]

Qualora Herbalife accertasse la violazione, da parte di un Membro, della *Manipolazione del Piano di Vendite e Marketing* o della *Divieto di Vendite sui Siti all'Asta e sui Marketplace Online di Terzi*, il volume generato dagli ordini effettuati durante il periodo di tempo definito di seguito, non sarà riconosciuto come descritto nella tabella che segue:

- **1° violazione:** ordini per un periodo di 30 giorni
- **2° violazione:** ordini per un periodo di 90 giorni

Manipolazione del Piano di Vendite e Marketing	Divieto di Vendite sui Siti all'Asta e sui Marketplace Online di Terzi (Collettivamente, "Siti Di Terzi")
<ul style="list-style-type: none"> - I guadagni derivanti dal volume non riconosciuto, subiranno aggiustamenti/ saranno revocati, per il Membro direttamente coinvolto nella violazione - I guadagni derivanti dal volume non riconosciuto, subiranno aggiustamenti/ saranno revocati, per le upline - Il volume non riconosciuto non verrà conteggiato ai fini delle qualifiche o promozioni, per il Membro direttamente coinvolto - Il volume non riconosciuto non verrà conteggiato ai fini delle qualifiche o promozioni, per le upline 	<ul style="list-style-type: none"> - I guadagni derivanti dal volume non riconosciuto, subiranno aggiustamenti/ saranno revocati, per il Membro direttamente coinvolto nella violazione - I guadagni derivanti dal volume non riconosciuto, subiranno aggiustamenti/ saranno revocati, per le upline - Il volume non riconosciuto non verrà conteggiato ai fini delle qualifiche o promozioni, per il Membro direttamente coinvolto

Il periodo di tempo definito sopra comprende tutti gli ordini effettuati precedentemente alla data del primo contatto di MPC con il Membro circa la potenziale violazione della regola. Ad esempio, per la prima violazione, il volume derivante gli ordini effettuati durante i 30 giorni precedenti il primo contatto di MPC con il Membro, non sarà riconosciuto.

Poiché quanto sopra viene calcolato in maniera retroattiva, i guadagni, le qualifiche e le promozioni saranno revocati e/o annullati sulla base dell'accertamento di una violazione delle regole da parte del Membro o di uno dei suoi Membri di downline.

Per una migliore comprensione di queste regole, di seguito alcuni esempi di pratiche commerciali consentite e di quelle non consentite:

Pratiche Consentite		Pratiche Non Consentite	
	Il Piano di Vendite e Marketing prevede che i Membri che acquistano i prodotti per il proprio consumo personale e per la vendita ai clienti finali ricevano guadagni.		I Membri non dovranno essere coinvolti direttamente o indirettamente in nessuna attività, pratica o condotta che costituisce una Manipolazione del Piano di Vendite e Marketing descritto nella Regola.
	È consentita la vendita online dei prodotti Herbalife attraverso il proprio sito web indipendente.		I Membri non dovranno organizzare né orchestrare acquisti di prodotti con l'intento di ricevere o di facilitare un altro Membro a ricevere, compensi o riconoscimenti all'interno del Piano di Vendite e Marketing (in contrasto con l'acquisto di prodotti in quantità ragionevole ai fini della vendita al cliente o uso personale).
	Ai Membri è consentito effettuare vendite online dei prodotti Herbalife® attraverso i propri siti online indipendenti o le piattaforme create da Herbalife.		Non è consentito offrire in vendita, vendere o facilitare l'offerta per la vendita o la vendita di prodotti Herbalife (direttamente o indirettamente in alcun modo o con alcun mezzo), sollecitando o offrendo all'asta o pubblicando offerte di vendita a prezzo fisso o meno, su qualsiasi sito web di vendita all'asta, marketplace online di vendita all'asta, Siti di Terzi o qualsiasi altro sito web che riporta il nome o il logo di, o è brandizzato o identificabile come sito web di Terzi.

Herbalife è costantemente impegnata nella formazione dei propri Membri circa le corrette pratiche commerciali da implementare e intraprendere durante lo sviluppo dell'attività. Per approfondimenti puoi accedere ai video training, alle presentazioni e ad altri importanti documenti sugli argomenti di tuo interesse attraverso le pagine "[Ciò Che Devi Sapere](#)" e "[Fai La Differenza come Distributore](#)" che si trovano su MyHerbalife.com.

Per consultare la versione completa e aggiornata delle [Regole di Condotta](#), visita MyHerbalife.com o contatta Herbalife

Herbalife ti ringrazia per il supporto e allineamento alle regole stabilite a protezione del tuo business. Nel caso di dubbi o ulteriori chiarimenti su questa comunicazione ti invitiamo a contattare Herbalife al numero 0800 333 038.