

Herbalife lanzó la plataforma de la **Tienda Online del Distribuidor impulsada por Herbalife One** en España el 18 de abril de 2024. Este sitio de comercio personalizado ofrece a los clientes una experiencia de compra online moderna con procesamiento y pago de pedidos rápido. Además, fortalece la conexión entre clientes y Miembros, centrándose en la Diferencia que marca el Miembro.

Con esta plataforma, los Miembros de Herbalife pueden tener su propio sitio web personalizado y diseñado profesionalmente en una plataforma alojada y proporcionada por Herbalife, brindando una experiencia de compra online perfecta a los clientes, las 24 horas, los 7 días de la semana.

A partir del 1 de abril de 2025, todas las transacciones de venta online de productos Herbalife® (carrito, pago, entrega) tienen que realizarse a través de la Tienda Online del Distribuidor. Todos los sitios/páginas web personales o aplicaciones móviles de los Miembros tienen que actualizarse para eliminar cualquier funcionalidad o característica relacionada con las transacciones de venta. Los Miembros pueden incluir un enlace o redirigir desde sus propios sitios/páginas web personales a su Tienda Online del Distribuidor.

¿Cuáles son los beneficios de utilizar la Tienda Online del Distribuidor?

- **No requiere habilidades técnicas:** fácil de configurar.
- **Más rentable:** reduce el coste y los gastos de sitios/páginas web personales y aplicaciones móviles.
- **Más eficiente en términos de tiempo:** ahorra tiempo en la configuración inicial y el mantenimiento.
- **Flexible:** tiene todas las funcionalidades necesarias para realizar ventas online.
- **Información fiable:** aporta información de los productos actualizada y compatible.
- **Protección de marca:** tiene un diseño de marca global más moderno y coherente.
- **Cumplimiento de marca:** no es necesario administrar ni actualizar imágenes, ya que Herbalife puede administrar todas las licencias de imágenes y la marca.
- **Opciones de pago múltiples y sencillas:** no se necesita ningún gestor de pagos, ya que Herbalife puede gestionarlo. Se aceptan todas las principales tarjetas de débito y crédito cuando se selecciona a Herbalife como gestor de pagos (al seleccionar la opción de Pago de Herbalife).
- **Personalización:** brinda la oportunidad de personalizar el perfil, productos destacados, crear paquetes personalizados y recomendaciones de productos para los clientes, compartir enlaces a carritos recomendados y poder agregar cupones y descuentos.
- **Totalmente integrado con los sistemas de Herbalife:** reduce las tareas administrativas relacionadas con la gestión de pedidos, los pagos y el procesamiento de los pedidos, ya que todos los pedidos se procesan automáticamente y se envían directamente a los clientes cuando se selecciona a Herbalife como gestor de pagos (al seleccionar el Pago de Herbalife). Esto permite que los Miembros se concentren mejor en la Diferencia que marca el Miembro y en el crecimiento de su comunidad.
- **Privacidad y seguridad de los datos:** los datos de los clientes y Miembros están protegidos con autenticación multifactor (MFA). La ciberseguridad y la gestión de riesgos en Herbalife gozan de reconocimiento mundial y son las mejores entre los 10 principales competidores.
- **Distribución de clientes potenciales:** conecta fácilmente con tus clientes existentes y permite que los nuevos clientes potenciales te encuentren, ya que todos los referidos de producto o interesados en el negocio se asignan automáticamente a los miembros calificados.
- **Mejora continua:** mejoras basadas en las opiniones de los usuarios y un mejor conocimiento del cliente.

Con el fin de evitar gastos financieros innecesarios, Herbalife recomienda que los Miembros se abstengan de crear, lanzar o comprar cualquier sistema de transacciones minoristas en Internet que admitan transacciones de ventas en España, ya que estos sitios no estarán permitidos después del 1 de abril de 2025.

Todas las características de la Tienda Online del Distribuidor de Herbalife estarán sujetas a revisión, desarrollo y actualización constantes, según lo determine Herbalife a su absoluta discreción cada cierto tiempo.

Este aviso no impide a los Miembros publicitar y promover libremente las ventas online a través de su propio sitio/página web personal o aplicación móvil (sin funcionalidades o características relacionadas con las transacciones de venta) y vender a cualquier precio.

¡Aprende más!

Visita la página de la [Tienda Online del Distribuidor](#) en MyHerbalife.com para acceder a videos de entrenamiento, preguntas frecuentes, guías paso a paso y más para configurar y personalizar tu sitio.

Mantente al día de todas las novedades en el grupo de Telegram: [Únete a la Tienda Online del Distribuidor](#).

¡Mantente informado!



Visita las [Normas de conducta](#) de Herbalife en [MyHerbalife.com](#) para consultarlas en su totalidad. Encontrarás información y recursos interesantes relacionados con cada norma. Si tienes preguntas o necesitas ayuda con respecto a esta comunicación, contacta con Herbalife a través del Soporte Online o llamando al 910 786 736.