



FESTA SHAKE

Festa Shake é uma Boa Prática de Negócios que pode lhe proporcionar mais vendas, mais clientes e novos Consultores.



O QUE VAMOS APRENDER:

- 1- O QUE É FESTA SHAKE 🖱️
- 2- OBJETIVOS 🖱️
- 3- QUEM PODE FAZER A FESTA SHAKE 🖱️
- 4- PASSO A PASSO 🖱️
- 5- FECHAMENTO DE VENDAS 🖱️



O QUE É FESTA SHAKE?

Festa Shake é uma reunião para apresentação da nutrição Herbalife, com a realização da autoavaliação do bem-estar com os convidados, além da degustação de produtos e receitas.

É uma ferramenta de simples execução, facilmente duplicável e que possibilita otimizar o tempo e os números, principalmente para as pessoas que trabalham em tempo parcial. Em uma única apresentação, permite atingir um maior número de pessoas tanto para vendas quanto para recrutamento.

A Festa Shake pode ser chamada de “festa de inauguração do negócio” do novo Consultor. Ela possibilita a apresentação de produtos e da oportunidade de negócio para a Lista Quente do novo Consultor. Isto favorece a quebra de paradigmas e a melhor compreensão e apoio dos familiares com a nova atividade.

A Festa Shake pode ser realizada no seu Espaço Vida Saudável, nas casas dos clientes e também em estabelecimentos de serviço. Prepare tudo com antecedência. Se estiver usando outro ambiente que não o seu EVS, combine antes os preparativos e chegue com antecedência de 30 a 45 minutos para preparar a Festa Shake.

E você sempre pode promover uma Festa Shake! Inclusive, você pode aproveitar datas comemorativas para fazer receitas sazonais.



Dica: no site Receitas Herbalife você encontra diversas receitas diferentes com os produtos Herbalife, além de preparações sazonais (Festa Junina, Festas de Fim de Ano etc). O site é atualizado constantemente, por isso, sempre faça uma visita!



Com a Festa Shake você impacta um número expressivo de pessoas em um único momento! Pense em otimizar o seu tempo: ao invés de falar com 1 pessoa em 1 hora de apresentação da Herbalife Nutrition, você pode falar com várias pessoas durante o mesmo período. E, além disso, você estará demonstrando na prática produtos e receitas deliciosas.



OBJETIVOS DA FESTA SHAKE

A Festa Shake proporciona, principalmente, 3 objetivos essenciais para o seu crescimento:

1. DIVULGAR A MARCA HERBALIFE

Lembre-se que muitas pessoas ainda não conhecem o propósito da Herbalife Nutrition e seus produtos.



Você pode falar também sobre a Herbalife Nutrition Foundation (HNF). Saiba mais sobre a HNF clicando aqui!



A Festa Shake é um contato diferente com a marca, demonstrando a sua versatilidade e o cuidado com o bem-estar, incluindo a nutrição externa.

2. CONQUISTAR NOVOS CLIENTES

Ao apresentar a Herbalife para cada vez mais pessoas, é natural que você conquiste novos clientes.

A Festa Shake é um ótimo motivo para contactar pessoas. Afinal, quem não gostaria de uma sessão gratuita com degustações, aproveitando para conversar sobre um estilo de vida mais saudável?

3. APRESENTAR A OPORTUNIDADE DE NEGÓCIOS

Além de apresentar os produtos, você também irá conversar sobre a oportunidade de negócios Herbalife.

Os participantes da Festa Shake estarão observando de perto as vendas que você irá realizar durante o evento. Então, é uma grande chance de comprovar as possibilidades de ganho com a Herbalife Nutrition.



QUEM PODE FAZER A FESTA SHAKE

Todos os Consultores Independentes Herbalife Nutrition podem realizar uma Festa Shake.

A FESTA SHAKE É PARA O NOVO CONSULTOR, QUE DESEJA:


- Apresentar a Herbalife para um número expressivo de pessoas, além de realizar as primeiras vendas, aprender sobre os produtos, ganhar confiança e acelerar o seu crescimento.
- Obter muitas indicações. No convite para os seus clientes, diga que eles podem levar mais pessoas para a Festa Shake.
- Otimizar o seu tempo, principalmente para quem ainda está em tempo parcial com a Herbalife.

A FESTA SHAKE É PARA O CONSULTOR COM MAIS EXPERIÊNCIA, QUE DESEJA:

- Oferecer um diferencial para seus clientes, pois todas as pessoas adoram uma degustação e enxergam a prática como um presente do Consultor.
- Impactar clientes e contatos antigos. A Festa Shake é uma ótima oportunidade para retomar contatos de uma maneira leve e divertida.
- Atingir novos clientes, seja através de indicações ou do oferecimento da Festa Shake em estabelecimentos de serviço em sua vizinhança.
- Compartilhar uma ótima ferramenta de capacitação com os seus novos Consultores. A Festa Shake apoia o treinamento e desenvolvimento de habilidades de apresentação em público do novo Consultor.

A FESTA SHAKE É PARA QUEM TEM ESPAÇO VIDA SAUDÁVEL E DESEJA:

- Movimentar o seu EVS, principalmente em horários de funcionamento com menos procura.
- Criar um evento para atrair novos clientes e promover a socialização entre os clientes atuais.
- Demonstrar as receitas do seu EVS. Os clientes podem se apaixonar por receitas que não haviam experimentado antes.



PASSO A PASSO PARA A SUA FESTA SHAKE

- 1.** Convide as pessoas para a Festa Shake, seja no seu Espaço Vida Saudável, em sua casa, na casa de clientes ou em estabelecimentos de serviço.
 - a.** Escolha o seu público: utilize a sua Lista Quente e peça indicações. Você também pode fazer uma Festa Shake com novos consumidores, clientes que compram mais e outras segmentações.
 - b.** Envie o convite por WhatsApp ou pelas redes sociais. Em uma data mais próxima da Festa Shake, ligue para confirmar a presença de cada convidado.
- 2.** Faça a degustação com produtos e receitas. Procure priorizar receitas preparadas com vários produtos Herbalife. Assim você compartilha uma variedade maior da nossa nutrição.
- 3.** Apresente os produtos e a oportunidade de negócio.
 - a.** Se possível, tenha com você alguns produtos para mostrar durante a sua explicação e também para vender. A compra por impulso é sua aliada para ganhar mais.
- 4.** Ofereça a Autoavaliação do Bem-Estar para todos os convidados. Com as informações da Autoavaliação do Bem-Estar, as pessoas ficam mais conscientes sobre o seu estado atual e procuram alternativas mais saudáveis para o dia a dia.



FECHAMENTO DE VENDAS

Para um fechamento de vendas de sucesso, siga estas estratégias:

1. APRESENTE RESULTADOS REAIS E AUTORIZADOS:

Comece apresentando os seus próprios resultados com os produtos Herbalife, mostrando aos convidados as suas fotos.



Você pode complementar com fotos e histórias de sucesso do site Resultados - Cliente Herbalife.



2. CONHECENDO MAIS SOBRE A HERBALIFE:

Estimule seus convidados a saberem mais sobre a Herbalife, os produtos e a oportunidade de negócios.

Convide todos a participar de uma Reunião de Oportunidade Herbalife (HOM).

Divulgue a próxima edição da Hora Saudável.

3. PEÇA INDICAÇÕES PARA MAIS EDIÇÕES DA FESTA SHAKE:

É importante aliar o desenvolvimento dos círculos de influência dos seus conhecidos ao contato de desconhecidos.

Pergunte aos seus clientes se eles têm interesse em promover uma Festa Shake em casa. Peça às pessoas que convidem amigos, vizinhos e colegas de trabalho.

Você também já pode divulgar a próxima Festa Shake no seu EVS, sempre pedindo que seus convidados convidem mais pessoas.

Aproveite também os Desafios, as Maratonas e outras ocasiões para promover a Festa Shake. Avise que novas edições da Festa Shake são regulares, assim as pessoas irão gradualmente habituar-se a esta ferramenta.

4. FAÇA A PERGUNTA CERTA:

No final, aborde individualmente os convidados. De maneira simpática, faça uma pergunta cuja a resposta é sempre positiva e depois faça o fechamento da venda.

A seguir, temos dois exemplos:

• QUAL RECEITA DA FESTA SHAKE VOCÊ MAIS GOSTOU?

Para esta receita, utilizamos os seguintes produtos...

Você prefere pagar com dinheiro, cartão ou PIX?

• DE ACORDO COM A SUA AUTOAVALIAÇÃO DO BEM-ESTAR, OS PACOTES DE PRODUTOS INDICADOS SÃO ESTES...

Com qual pacote você mais se identificou?

Você prefere pagar com dinheiro, cartão ou PIX?

Entendeu como as suas vendas ficam muito mais fáceis quando você promove uma Festa Shake?

**E AGORA CHEGOU A HORA DE VOCÊ
COLOCAR A FESTA SHAKE EM PRÁTICA!**



HERBALIFE
NUTRITION