

Ficha de Avaliação do Prospecto | Perfil de Negócio Herbalife

Nome Completo

Endereço

E-mail

Telefone

Data ____/____/____



Dimensão 1 - Habilidades

As perguntas 1.a e 1.b são praticamente eliminatórias - sem uso dos produtos é difícil a "Herbalização" e, portanto, a aptidão necessária ao Negócio Herbalife

1. Conhecimentos de Nutrição, Bem-Estar e Herbalife

Resposta Pts. Totais

1.a Está usando produtos Herbalife há pelo menos 1 mês?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = -10pts

1.b Obteve algum resultado de produto com Herbalife?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = 0pt

1.c Tem conhecimentos em nutrição?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = 0pt

1.d Tem conhecimentos em atividade física?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = 0pt

1.e Sabe como funciona o trabalho de um coach do bem-estar?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = 0pt

2. Experiência Profissional

Resposta Pts. Totais

2.a Já teve experiência com vendas?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = 0pt

2.b Já foi profissional autônomo?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = 0pt

2.c Já teve experiência com empreendedorismo?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = 0pt

2.d Se sim, a experiência foi maior do que 4 anos?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = 0pt

2.e Tem conhecimento com divulgação em mídias sociais?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = 0pt

2.f Se sim, você considera esse conhecimento básico, intermediário ou avançado?

Não tenho Básico
Intermediário Avançado

NÃO TENHO = 0pt
BÁSICO = 1pt
INTERMEDIÁRIO = 2pts
AVANÇADO = 3pts

3. Características Pessoais

Resposta Pts. Totais

3.a Você se considera uma pessoa extrovertida?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = 0pt

3.b Sobre seu networking, quantas pessoas fazem parte de seu ciclo de contato, mais ou menos de 200?

Menos de 200 Mais de 200

MAIS DE 200 = 1pt
MENOS DE 200 = 0pt

3.c Você considera ter um perfil de investidor mais arrojado ou conservador?

Arrojado Conservador

ARROJADO = 1pt
CONSERVADOR = 0pt

3.d Possui boa organização financeira? Lida bem com orçamento, receitas e despesas?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = 0pt



Dimensão 2 - Dedicção ao Negócio

4. Expectativa com o negócio

Resposta Pts. Totais

4.a Essa será a renda principal para você e/ou sua família?

Sim Não

SIM = 1pt
NÃO = 0pt

4.b Trabalha atualmente?

Sim Não

SIM = 0pt
NÃO = 1pt

4.c Se sim, pretende continuar em seu emprego atual após iniciar na Herbalife?

Sim Não

SIM = 0pt
NÃO = 1pt

4.d Sua disponibilidade para o negócio será: parcial (às vezes / fim de semana, esporadicamente), meio-período ou integral?

Parcial Meio-período
Integral

PARCIAL = 1pt
MEIO PERÍODO = 2pts
INTEGRAL = 4pts

4.e Possui reserva financeira específica para o negócio?

Sim Não

SIM = 3pt
NÃO = 0pt

TOTAL - Dimensão 1 Habilidades

Total de Pontos

Moderada de 0 a 3 pontos

Alta de 4 a 7 pontos

Máxima acima de 7 pontos

TOTAL - Dimensão 2 Dedicção ao negócio

Total de Pontos

Moderada de 0 a 3 pontos

Alta de 4 a 7 pontos

Máxima acima de 7 pontos

Métodos de Operação (MDOs) Recomendados:

- Tradicional (Use, Vista e Fale)
- Desafio de Transformação Corporal
- EVS Caseiro
- EVS Comercial

COMO APLICAR ESTA FICHA



1. Esta ficha não deve ser entregue em nenhum momento para o prospecto.



2. Quem deve conduzir as perguntas e preencher a ficha é o Distribuidor Herbalife.

Matriz de Recomendação



Habilidades

- | Conhecimentos de Nutrição, Bem-Estar e Herbalife
- | Experiência profissional
- | Características pessoais

Máxima (8 pts ou +)	Tradicional	Tradicional	Tradicional
	Desafios de TC	Desafios de TC	Desafios de TC
		EVS Caseiro	EVS Caseiro
		EVS Comercial	EVS Comercial
Alta (4 a 7 pts)	Tradicional	Tradicional	Tradicional
	Desafios de TC	Desafios de TC	Desafios de TC
		EVS Caseiro	EVS Caseiro
			EVS Comercial
Moderada (até 3 pts)	Tradicional	Tradicional	Tradicional
		EVS Caseiro	EVS Caseiro
	Moderada (até 3 pts)	Alta (4 a 7 pts)	Máxima (8 pts ou +)



Dedicação ao Negócio
Tempo e Investimento R\$