



PT. HERBALIFE INDONESIA

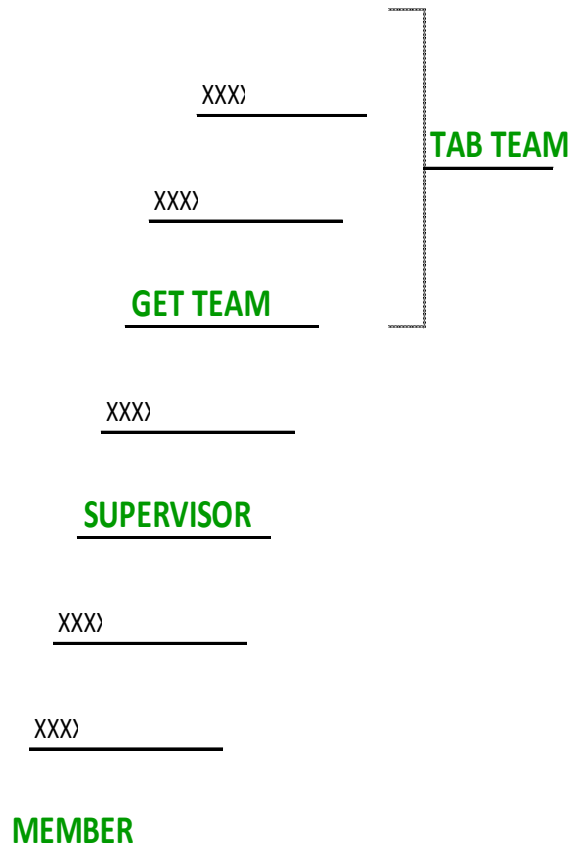
PROGRAM PEMASARAN



Program Pemasaran ini telah disetujui oleh Direktorat Bina Usaha Dan Pelaku Distribusi Kementerian Perdagangan Republik Indonesia pada tanggal 16 Mei 2022 sebagai bagian dari proses SIPT Perusahaan Penjualan Langsung melalui Sistem OSS Berbasis Resiko.

-
- *Metodologi perhitungan yang terlampir pada presentasi ini dibuat dengan memperhatikan Peraturan Menteri Perdagangan No. 70 Tahun 2019, Peraturan Pemerintah No. 29 Tahun 2021 dan kepatuhan kepada peraturan perundang-undangan yang berlaku di Republik Indonesia, dan semata-mata untuk proses pengajuan SIPT ke Kementerian Perdagangan.*

DAFTAR ISTILAH



- **TAB TEAM** – Top Achiever Business Team adalah seorang Supervisor yang sudah memenuhi persyaratan belanja dan jaringan untuk pencapaian pada peringkat minimal GET Team.
- **FQS** – Fully Qualifying **Supervisor** adalah member yang sudah memenuhi persyaratan belanja dan jaringan untuk pencapaian pada peringkat Supervisor
- **MEMBER** atau Distributor adalah Mitra mandiri yang menjalankan pemasaran Herbalife Nutrition dengan sistim Multi Level Marketing

DAFTAR ISTILAH

Nomor Stok/ Stock No.	Uraian Produk / Description of goods	Volume Points	Dasar Pendapatan/ Earn Base	Harga Eceran Member/ Mem. Retail Price	Harga Member (Termasuk Penghematan, Biaya Lain-Lain 1% dan 10% PPN)			
					Member	Senior Consultant	Success Builder & Qualified Producer	Supervisor
					25%	35%	42%	50%
PRODUK NUTRISI - UNIT / NUTRITIONAL PRODUCTS - UNITS:								
* 0118	Formula 1 French Vanilla Nutritional Shake Mix	20.00	370,000	396,000	338,206	297,506	269,016	236,456



- **VP - VOLUME POINT** adalah satuan ukuran yang dikenakan terhadap 1 jenis produk, digunakan sebagai dasar perhitungan kualifikasi: naik peringkat, tingkat komisi, bonus dll.
- **DASAR PENDAPATAN** adalah harga produk yang digunakan sebagai dasar menghitung penghematan dan pendapatan seorang member.
- **HARGA ECERAN MEMBER** adalah Harga produk yang ditetapkan oleh PT. Herbalife Indonesia kepada Member sebelum penghematan, PPN dan biaya lain.
- **HARGA MEMBER** adalah Harga produk yang dibayarkan oleh Member kepada PT. Herbalife Indonesia setelah penghematan, PPN dan biaya lain.

Besarnya Harga Member tergantung pada persentase penghematan member yang sesuai dengan peringkat member

* Harga tersebut di atas berlaku pada saat proses SIPT berlangsung dan dapat berubah sewaktu-waktu

PROGRAM PEMASARAN

KOMPONEN MARKETING PLAN

01

**HARGA
MEMBER**

Hemat 25% hingga 50%



02

**KOMISI HARGA
MEMBER**

Hingga 25%



03

ROYALTY

Hingga 5% dari 3 level
pertama di dalam
organisasi Anda

04

BONUS

2% hingga 7% bonus
dari apa yang dihasilkan
organisasi



- Perhitungan besarnya ke empat Program Pemasaran dihitung dari Harga Dasar Pendapatan

01 HARGA MEMBER

Hemat 25% hingga 50%

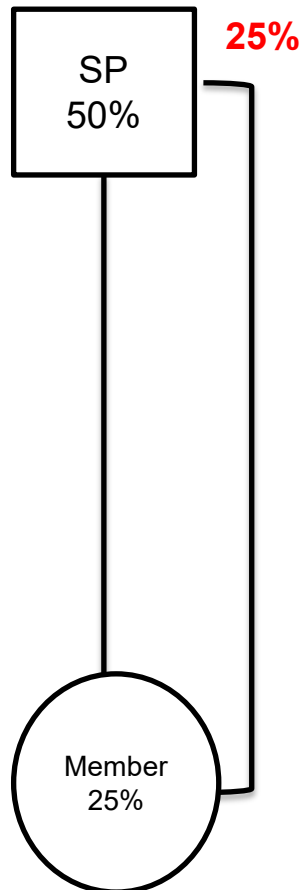
- Harga Member adalah Harga produk setelah penghematan, PPN dan biaya lain di Invoice pada saat member membeli produk dari PT. Herbalife Indonesia
- Penghematan adalah potongan harga langsung di Invoice atas pembelian produk oleh member dari PT. Herbalife Indonesia
- Besarnya persentase penghematan sesuai peringkat Member
- Penghematan bukan merupakan Payout karena sudah tercantum sebagai pengurang langsung di Invoice.

Peringkat	Volume Bulanan	Penghematan
Member	Membeli HMP, mengisi formulir aplikasi dan mendaftar	25%
Senior Consultant	Mencapai 500 Volume Poin dalam 1 bulan	35%
Success Builder	Sedikitnya 1.000 Volume Poin (PPV) dalam satu invoice	42%
Qualified Producer	Akumulasi 2.500 Volume Poin dalam 1-3 bulan	42%
Supervisor	Akumulasi 4.000 Volume Poin dalam 1 atau 2 bulan berturut-turut dengan minimal 1.000 Volume Poin tidak terbeban. Akumulasi 4.000 Volume Poin dalam 3-12 bulan dengan minimal 2.000 PPV	50%

Hingga 25%

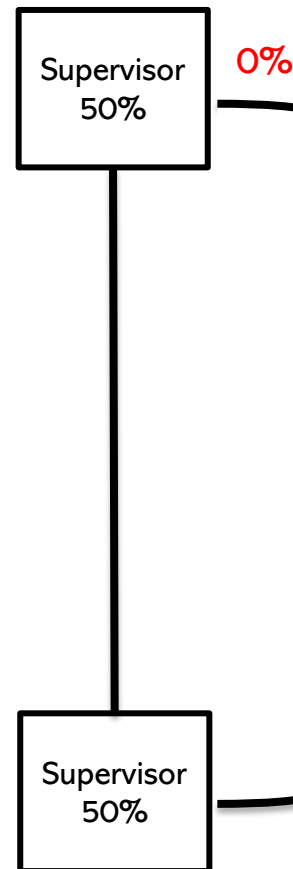
- Komisi Harga Member **adalah** selisih persentase penghematan yang dibayarkan kepada Member Upline atas produk-produk yang dibeli oleh downline yang disponsori.
- Komisi Harga Member dibayar oleh PT. Herbalife Indonesia kepada Member Upline setiap tanggal 15 bulan berikutnya.

Contoh 1



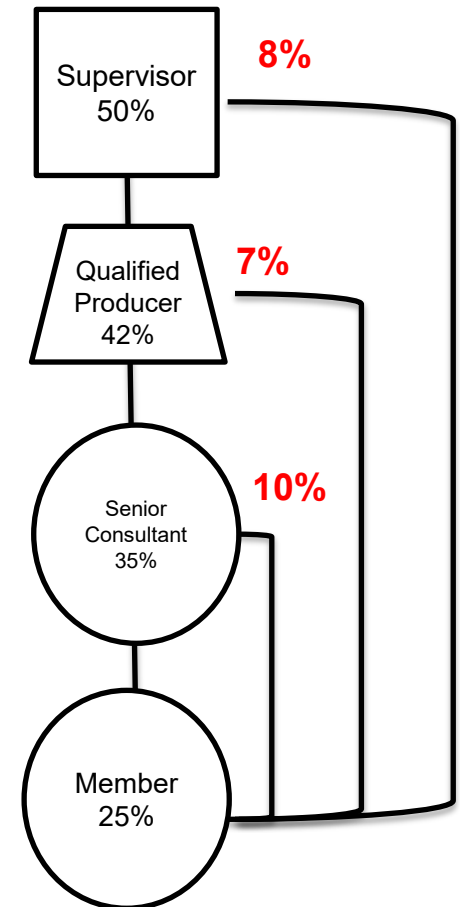
Komisi Harga Member = 25%

Contoh 2



Komisi Harga Member = 0%

Contoh 3

Komisi Harga Member
=8%+7%+10%=25%

03 ROYALTY

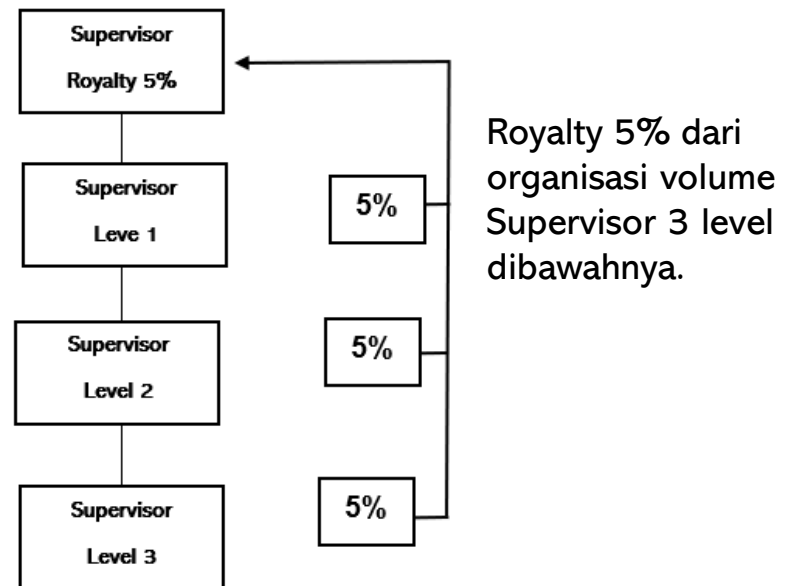
Hingga 5% dari 3 level pertama di dalam organisasi Anda

- Royalty → Pendapatan member peringkat Supervisor yang memiliki Downline Supervisor di 3 (tiga) Downline tingkat pertama sebesar 1 % s/d 5% dari volume organisasi
- Total pay out Royalty untuk 3 level = 15%

Royalty mulai diberikan dari peringkat **Supervisor** keatas

TV Total Volume Points (Pribadi + Downline)	R/O % Earning
- - 499	0 %
500 - 999	1 %
1,000 - 1,499	2 %
1,500 - 1,999	3 %
2,000 - 2,499	4 %
2,500 - lebih	5 %

Royalty diperoleh Supervisor dari 3 peringkat dibawah



04 BONUS

2% hingga 7% bonus dari apa yang dihasilkan organisasi



- Bonus berlaku untuk TAB Team
- Bonus dihitung dari % PB dikalikan VP semua organisasi dibawahnya.
- Total pay out Bonus Bracket 7 %

TEAM	TV VP Pribadi	VP Organization TV 3 Downline FQS	R/O POINTS	PB % Production Bonus Earning
GET	5.000	20,000	1.000	2 %
MILL	3.000 3.000	80,000 20,000 - 79,999	4.000 1,000 - 3,999	4 % 2 %
PRES	2.500 2.500 2.500	200,000 80,000 - 199,999 20,000 - 79,999	10.000 4,000 - 9,999 1,000 - 3,999	6 % 4 % 2 %
20K	2.500 2.500 2.500 2.500	400,000 200,000 - 399,999 80,000 - 199,999 20,000 - 79,999	20.000 10,000 - 19,999 4,000 - 9,999 1,000 - 3,999	6.5 % 6 % 4 % 2 %
30K	2.500 2.500 2.500 2.500 2.500	600,000 400,000 - 599,999 200,000 - 399,999 80,000 - 199,999 20,000 - 79,999	30.000 20,000 - 29,999 10,000 - 19,999 4,000 - 9,999 1,000 - 3,999	6.75 % 6.5 % 6 % 4 % 2 %
50K	2.500 2.500 2.500 2.500 2.500 2.500	1,000,000 600,000 - 999,999 400,000 - 599,999 200,000 - 399,999 80,000 - 199,999 20,000 - 79,999	50.000 30,000 - 49,999 20,000 - 29,999 10,000 - 19,999 4,000 - 9,999 1,000 - 3,999	7 % 6.75 % 6.5 % 6 % 4 % 2 %

PAYOUT PT. HERBALIFE INDONESIA

Penghasilan Member Tertinggi (Maximum Pay Out)

Contoh: Formula 1 - French Vanila - Nutritional Shake Mix

Penghasilan Member dihitung dari "Dasar Pendapatan"

Penghasilan Member:		Dalam %
1 Royalty	=	15%
2 Bonus	=	7%
3 Komisi Harga Member	=	25%
Total	=	47%

Konversi Dasar Pendapatan		Dalam (000)
1 Harga Eceran Member	=	396.0
Pajak Pertambahan Nilai 10%	=	39.6
Biaya Lain-lain 1%	=	4.0
Total	=	439.6
2 Dasar Pendapatan	=	370.0
Konversi Dasar Pendapatan	=	$370 / 439.6 \times 100\% = 84.18\%$

% Penghasilan Member (Max Pay Out)	=	$84,94\% \times 47\% =$	39.56%
	=		

TERIMA KASIH